BẢN TIN TỔNG CÔNG TY PHÂN BÓN VÀ HÓA CHẤT DẦU KHÍ

DPM
QUÝ 3 NĂM 2015

Nhà đầu tư

INVESTORS BULLETIN

Vietnam Value

Hoài Bão Vươn Xa

Dream bigger _Trang 23

TOP 50 Forbes CÔNG TY NIÊM YẾT TỐT NHẤT VIỆT NAM

Best listed enterprises in Vietnam _Trang 10

BƯỚC TIẾN KHẢ QUAN năm 2015

Trajectory growth in 2015 _Trang 4

PVFCCo KÝ HỢP ĐỒNG EPC XÂY DỰNG TỔ HỢP NH_3 (MỞ RỘNG) - NHÀ MÁY NPK PHÚ MỸ

PVFCCo signs EPC contract for NH_3 (revamping) - Phu My NPK Complex _Trang 24

BẢN TIN
Nhà đầu tư
INVESTORS BULLETIN
Quý 3 Năm 2015

CHỊU TRÁCH NHIỆM XUẤT BẢN
Ông LÊ CỰ TÂN
Chủ tịch HĐQT

THỰC HIỆN
Ông CAO HOÀI DƯƠNG
Tổng giám đốc

Bà NGUYỄN THỊ HIỀN
Phó Chủ tịch HĐQT

Bà LÊ THỊ THU HƯƠNG
Phó Tổng giám đốc

Ông HUỲNH KIM NHÂN
Kế toán trưởng

Ông TRƯƠNG THẾ VINH
Chánh Văn phòng HĐQT

Ông PHẠM VĂN QUÝ
Phó Ban Tài chính Kế toán

Ông VŨ THÀNH NAM
Ban Tài chính Kế toán

Ông VŨ KHÁNH THIỆN
Trưởng Ban Phân bón

Bà PHÙNG THỊ TỐ UYÊN
Ban Phân bón

Bà VŨ THI
Trưởng Ban Tiếp thị và Truyền thông

Ông ĐOÀN QUỐC QUÂN
Ban Tiếp thị và Truyền thông

Bà NGUYỄN THỊ NGỌC MAI
Ban Tiếp thị và Truyền thông

Ông VŨ ĐÌNH KHÔI
Ban Tiếp thị và Truyền thông

Bà TRẦN THỊ HỒNG NHUNG
Ban Tiếp thị và Truyền thông

SỐ GIẤY PHÉP
12/QĐ-XBBT-STTTT, ngày 23/7/2015

ĐƠN VỊ THIẾT KẾ
Công ty TNHH Thiết kế Lập Phương

NHÀ IN
Công ty TNHH MTV Itaxa

PETROVIETNAM PVFCCo

TỔNG CÔNG TY PHÂN BÓN VÀ HÓA CHẤT DẦU KHÍ
Tòa nhà PVFCCo - 43 Mạc Đĩnh Chi,
Phường Đa Kao, Quận 1, TP. Hồ Chí Minh
Tel: (08) 38 256 258 - Fax: (08) 38 256 269
www.dpm.vn

Nội dung

Thư ngỏ
4. Bước tiến khả quan năm 2015

Tin tức
5. Sự kiện nổi bật
9. Tin cổ đông

Báo cáo hoạt động 6 tháng đầu năm 2015
12. Kết quả hoạt động sản xuất, kinh doanh
14. Báo cáo tài chính

Thị trường phân bón
16. Nhu cầu phân bón thế giới tăng trưởng ở hầu hết các Châu lục
20. Thị trường phân bón trong nước sản xuất đa dạng, nhập khẩu tăng

Chuyển động dự án
23. Hoài bão vươn xa - Bài phỏng vấn Tổng giám đốc Cao Hoài Dương
24. PVFCCo ký hợp đồng EPC xây dựng Tổ hợp NH_3 (mở rộng) - Nhà máy NPK Phú Mỹ

Chuyên đề
26. Phóng sự ảnh về quá trình bảo dưỡng Nhà máy Đạm Phú Mỹ

Contents

Message from the Chairman

Trajectory growth in 2015 .28

News

Event highlights .29

Newsflash for shareholders .33

Business performance of 1HY2015

Sales performance .36

Financial highlights .38

Fertilizer market

Global fertilizer demand grows .40
in all continents

Local fertilizer market grows .44
in both production and import volume

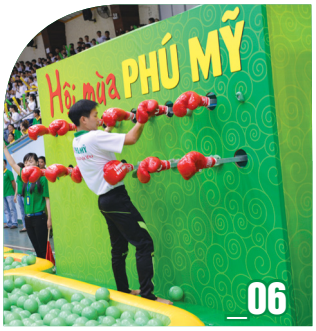
Project movement

Dream bigger - Interview .47
with CEO Cao Hoai Duong

PVFCCo signs EPC contract .48
for NH_3 (revamping) – Phu My NPK Complex

Special report

Photo reportage on periodical .50
maintenance of Phu My Fertilizer Plant



_06

_04

_16

_24

_26

BƯỚC TIẾN KHẢ QUAN NĂM 2015

Kính gửi Quý cổ đông và Nhà đầu tư,

Sáu tháng đầu năm 2015 đi qua với những dấu hiệu đáng mừng của nền kinh tế Việt Nam:

Tăng trưởng GDP 6 tháng đầu năm đạt mức tăng cao nhất (6,28%) trong vòng 5 năm trở lại đây. Công nghiệp chế biến, chế tạo tiếp tục duy trì đà tăng trưởng cao. Mảng dịch vụ và tín dụng tăng trưởng cao hơn cùng kỳ năm trước, mặt bằng lãi suất duy trì ở mức ổn định và giảm so với cuối năm 2014, cán cân thanh toán tổng thể thặng dư. Xuất khẩu duy trì đà tăng trưởng, nhập khẩu chủ yếu là nguyên vật liệu, máy móc, thiết bị phục vụ cho đầu tư sản xuất kinh doanh. Nhóm ngành nông, lâm nghiệp tuy gặp khó khăn về tiêu thụ và giá cả nhưng sản xuất vẫn có tăng trưởng. Mặc dù vậy, bên cạnh những kết quả đạt được, nền kinh tế vẫn còn nhiều khó khăn, thách thức, trong đó nổi lên là tăng trưởng ngành nông nghiệp và thủy sản đạt thấp hơn cùng kỳ năm trước.

Đối với Tổng công ty Phân bón và Hóa chất Dầu khí – CTCP (PVFCCo), bên cạnh những tác động chung từ tình hình kinh tế vĩ mô, 6 tháng đầu năm 2015 đã trải qua nhiều điều kiện thuận lợi, cũng như một số tác động tiêu cực:

Trong hoạt động sản xuất với lộ trình giá khí đầu vào gắn với giá dầu theo thị trường, xu thế mức giá dầu thấp kéo dài đã giúp Tổng công ty giảm được đáng kể chi phí nguyên liệu đầu vào. Kế hoạch bảo dưỡng tổng thể Nhà máy Đạm Phú Mỹ đã được thực hiện thành công, đảm bảo an toàn tuyệt đối và hoàn thành vượt tiến độ về thời gian.

Trong khâu tiêu thụ, sau hơn một năm Nhà nước thực thi nghiêm ngặt kiểm soát tải trọng vận chuyển đường bộ, cùng với chi phí nhiên liệu giảm giúp cho mặt bằng chi phí vận chuyển hàng hóa đi vào ổn định. Đối với sản phẩm phân bón của Tổng công ty có khối lượng lớn và chi phí vận chuyển chiếm tỷ trọng lớn trong khâu tiêu thụ, đã có sự kiểm soát tốt hơn.

Đối với quy định của luật thuế giá trị gia tăng có hiệu lực từ đầu năm 2015, chi phí thuế giá trị gia tăng đầu vào không được khấu trừ khiến cho chi phí sản xuất và lưu thông tăng lên đáng kể. Bên cạnh đó, các khoản đầu tư vào các công ty liên doanh, liên kết không hiệu quả khiến cho Tổng công ty gia tăng chi phí trích lập dự phòng tổn thất đầu tư và gặp khó khăn trong việc tái cơ cấu, thoái vốn tại các đơn vị này.

Về công tác đầu tư phát triển, đã có những bước tiến khả quan trong Tổ hợp dự án nâng công suất xưởng NH_3 và xây dựng nhà máy sản xuất phân NPK từ công nghệ hóa học. Hợp đồng EPC của Tổ hợp dự án đã được ký với các nhà thầu có uy tín.

Với sự đồng hành của các Quý cổ đông cùng sự nỗ lực cố gắng vượt bậc của Ban lãnh đạo và toàn thể cán bộ công nhân viên, Tổng công ty đã hoàn thành vượt mức các chỉ tiêu kế hoạch quan trọng trong 6 tháng đầu năm. Tại phiên họp Đại hội đồng cổ đông thường niên 2015, Hội đồng quản trị đã đệ trình chỉ tiêu kế hoạch lợi nhuận tăng mạnh so với kế hoạch dự kiến đầu năm và kết thúc 6 tháng đầu năm con số đạt được rất khả quan.

Trong 6 tháng cuối năm, Ban quản trị, điều hành Tổng công ty cam kết nỗ lực mạnh mẽ trong quản lý chi phí, tối ưu hiệu quả sản xuất kinh doanh nhằm hoàn thành vượt mức các chỉ tiêu kế hoạch SXKD, đẩy mạnh tiến độ thực hiện các dự án đầu tư.

Xin trân trọng cảm ơn sự quan tâm, tín nhiệm và sự chia sẻ của Quý cổ đông, nhà đầu tư dành cho cổ phiếu DPM cũng như Ban quản trị, điều hành Tổng công ty.

Trân trọng,

Chủ tịch HĐQT
LÊ CỰ TÂN

SỰ KIỆN Nổi Bật

1 Phân bón PHÚ MỸ được cấp Chứng nhận đạt tiêu chuẩn CHẤT LƯỢNG Nhật Bản

Tháng 5/2015, sau quá trình kiểm nghiệm khắt khe, các sản phẩm phân bón Phú Mỹ của PVFCCo bao gồm: Đạm Phú Mỹ, Kali Phú Mỹ, DAP Phú Mỹ đã chính thức được Bộ Nông Lâm Thủy sản Nhật Bản cấp giấy chứng nhận đạt tiêu chuẩn chất lượng. Đây được xem là tấm "giấy thông hành" có nhiều ý nghĩa, vừa là minh chứng cho việc phân bón Phú Mỹ đã đáp ứng được các yêu cầu cao về chất lượng cũng như sự thân thiện với môi trường của các nước có nền nông nghiệp sạch, hiện đại như Nhật Bản, vừa là tiền đề quan trọng để PVFCCo tiếp tục đẩy mạnh việc xuất khẩu sang các thị trường "khó tính" trên thế giới.

Đồng thời, với chứng nhận chất lượng này, phân bón Phú Mỹ cũng sẽ là cầu nối để nông sản Việt Nam, đặc biệt là các nông sản sử dụng sản phẩm phân bón Phú Mỹ có điều kiện thuận lợi hơn khi áp dụng công nghệ tiên tiến và xuất khẩu vào thị trường Nhật Bản nói riêng và thị trường quốc tế nói chung.

Hội thảo thu hút đông đảo sự quan tâm của các cán bộ nông nghiệp tỉnh Bình Thuận.

Các chuyên gia Nhật Bản thử nghiệm công nghệ tại vườn thanh long.

Tiếp theo đó, vào tháng 6/2015, PVFCCo đã phối hợp cùng Sở Khoa học Công nghệ Bình Thuận và Câu lạc bộ doanh nghiệp Việt Nhật (VJBC) tổ chức hội thảo "Nông nghiệp bền vững với công nghệ tiên tiến Nhật Bản" tới hơn 100 hợp tác xã, cán bộ nông nghiệp, chủ vườn thanh long tại tỉnh Bình Thuận. Tại hội thảo, các chuyên gia nông nghiệp đến từ Nhật Bản đã giới thiệu những tiến bộ kỹ thuật trong sản xuất nông nghiệp, cách thức bảo quản nông sản sau thu hoạch của Nhật Bản, đi thực tế để tìm hiểu tập quán canh tác, tính chất thổ nhưỡng, quy trình bón phân để giúp nông dân tiếp cận những biện pháp kỹ thuật mới nhằm nâng cao chất lượng nông sản, đáp ứng tiêu chuẩn xuất khẩu sang thị trường các nước yêu cầu khắt khe về chất lượng sản phẩm như Nhật, Mỹ và một số nước châu Âu…

SỰ KIỆN Nổi Bật

2 PVFCCo tiếp tục tổ chức thành công "Hội mùa Phú Mỹ" và Hội thảo giới thiệu sản phẩm - Ngày bán hàng trực tiếp

Trong 6 tháng đầu năm 2015, PVFCCo đã tổ chức thành công các chương trình "Hội mùa Phú Mỹ" - một hoạt động marketing sáng tạo và có tiếng vang của PVFCCo. Ngày 8/3/2015, chương trình "Hội mùa Phú Mỹ" khu vực Tây Nguyên đã diễn ra hết sức ấn tượng và độc đáo tại thành phố Buôn Ma Thuột, tỉnh Đắk Lắk, mở màn thành công cho Lễ hội Cà phê Buôn Ma Thuột lần thứ V - năm 2015. Tiếp đó, trong 3 ngày 20 - 22/5/2015 tại Thanh Hóa, "Hội mùa Phú Mỹ" khu vực Bắc Trung Bộ cũng để lại dấu ấn sâu đậm đối với chính quyền địa phương, đại lý và bà con nông dân các tỉnh Thanh Hóa, Nghệ An, Hà Tĩnh, Quảng Bình.

Mỗi chương trình "Hội mùa Phú Mỹ" đã thu hút sự tham dự của hàng nghìn đại lý và bà con nông dân, bao gồm các hoạt động tọa đàm giải đáp các vấn đề về kỹ thuật nông nghiệp, cách thức sử dụng phân bón Phú Mỹ cùng các trò chơi vận động, hoạt động văn hóa văn nghệ được xây dựng chuyên biệt, sôi nổi, hấp dẫn cho từng vùng.

Cũng trong 6 tháng đầu năm 2015, PVFCCo và các công ty vùng miền đã tổ chức hơn 350 Hội thảo giới thiệu sản phẩm và Ngày bán hàng trực tiếp các sản phẩm phân bón Phú Mỹ cho bà con nông dân. Bình quân, mỗi Hội thảo giới thiệu sản phẩm - Ngày bán hàng trực tiếp có sự tham gia của khoảng 150 nông dân, qua đó PVFCCo cùng các cán bộ nông nghiệp đã cập nhật những kiến thức, thông tin mới nhất về tình hình mùa vụ, canh tác, hướng dẫn sử dụng và bán hàng trực tiếp với giá ưu đãi các sản phẩm phân bón Phú Mỹ cho bà con nông dân.

3 PVFCCo đẩy mạnh quan hệ hợp tác trong nước và quốc tế

Trong 6 tháng đầu năm 2015, PVFCCo tiếp tục đẩy mạnh quan hệ hợp tác trong nước và quốc tế. Cụ thể, PVFCCo đã tiếp xúc, làm việc, trao đổi và triển khai thỏa thuận hợp tác với hàng loạt các đơn vị như: Tập đoàn Sojitz và Công ty Chyoda (Nhật Bản); Công ty Hóa chất Namhee và Công ty Hyundai (Hàn Quốc); Công ty CP Bột giặt và Hóa chất Đức Giang; chính thức tham gia Tiểu ban sản xuất ngành hàng cà phê Việt Nam theo mô hình hợp tác công tư (PPP); cùng Viện nghiên cứu lúa quốc tế (IRRI) triển khai xây dựng phần mềm quản lý canh tác lúa tại Việt Nam.

4 PVFCCo tổ chức Sơ kết hoạt động 6 tháng đầu năm, triển khai thực hiện kế hoạch 6 tháng cuối năm 2015

Ngày 6/7/2015, PVFCCo đã tổ chức Sơ kết hoạt động 6 tháng đầu năm, triển khai thực hiện kế hoạch 6 tháng cuối năm 2015. Trong 6 tháng đầu năm, nhìn chung PVFCCo đã hoàn thành và vượt mức các chỉ tiêu, nhiệm vụ đặt ra: sản lượng sản xuất, kinh doanh hầu hết đạt và vượt kế hoạch 6 tháng; Nhà máy Đạm Phú Mỹ hoàn thành thành công công tác bảo dưỡng tổng thể năm 2015; công tác đầu tư dự án cũng đã có những bước tiến phấn khởi thông qua việc ký kết 2 Hợp đồng EPC cho Tổ hợp dự án NH_3-NPK Phú Mỹ vào ngày 7/6/2015. Về các nhiệm vụ, chỉ tiêu khác như tái cơ cấu doanh nghiệp, cải cách chính sách tiền lương, nghiên cứu phát triển, tiếp thị truyền thông, an sinh xã hội… đều được đẩy mạnh và đạt được những mục tiêu đề ra; các sự kiện lớn, quan trọng đều được tổ chức thành công.

Để hoàn thành kế hoạch 6 tháng cuối năm và kế hoạch của cả năm 2015, PVFCCo sẽ lưu ý, tập trung thực hiện: vận hành nhà máy an toàn ổn định; đảm bảo chất lượng, tiến độ hàng hóa, sáng tạo trong kinh doanh, tiếp thị truyền thông, chăm sóc khách hàng; tiếp tục bám sát và đẩy mạnh tiến độ các dự án; chuẩn bị thị trường, chuẩn bị sản xuất và kinh doanh sản phẩm của dự án UFC85; niêm yết cổ phiếu của các công ty thành viên…

5 Thành lập Chi nhánh PVFCCo - Ban Quản lý dự án chuyên ngành Phân bón Hóa chất Dầu khí

Ngày 7/7/2015, HĐQT PVFCCo đã ra Quyết định thành lập Chi nhánh PVFCCo – Ban Quản lý dự án chuyên ngành Phân bón Hóa chất Dầu khí (tên gọi tắt là Ban Quản lý dự án chuyên ngành Phân bón và Hóa chất Dầu khí). Ban Quản lý dự án được đặt tại Khu công nghiệp Phú Mỹ 1, tỉnh Bà Rịa – Vũng Tàu, có nhiệm vụ quản lý việc triển khai thực hiện Tổ hợp dự án mở rộng xưởng sản xuất NH_3 và xây dựng Nhà máy NPK Phú Mỹ.

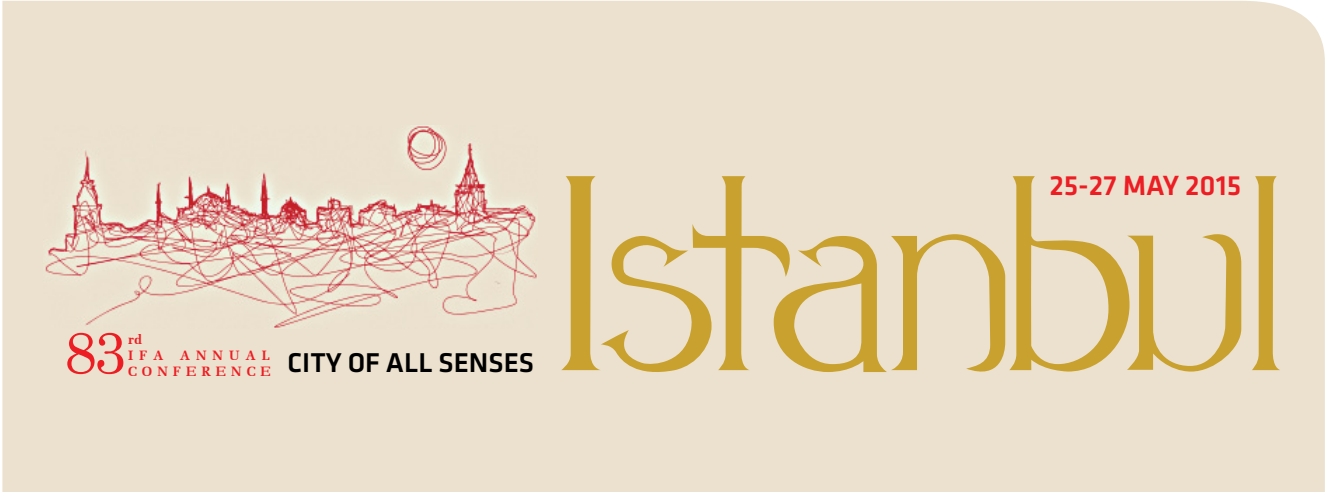
PVFCCo cũng đã công bố các Quyết định bổ nhiệm cán bộ của Ban Quản lý dự án, theo đó, ông Lê Mạnh Tài, đảm nhận chức vụ Giám đốc Ban Quản lý dự án chuyên ngành Phân bón và Hóa chất Dầu khí.

TIN Ngành Phân Bón

1 Hội nghị thường niên Hiệp hội Phân bón thế giới 2015 tại Istanbul

Từ 25 - 27/5/2015, tại Istanbul - Thổ Nhĩ Kỳ, Hiệp hội Phân bón thế giới (IFA) đã tổ chức thành công Hội nghị thường niên năm 2015. Ông Cao Hoài Dương, Tổng Giám đốc PVFCCo đồng thời là Phó Chủ tịch IFA đặc trách khu vực Đông Á đã tham dự sự kiện. Bên cạnh những cuộc thảo luận chuyên đề liên quan đến thị trường, nguyên liệu thô cũng như vấn đề cung - cầu của ngành phân bón thế giới, các đại biểu đến từ hơn 80 quốc gia là thành viên IFA năm nay còn dành một buổi thảo luận đặc biệt liên quan đến vai trò của dưỡng chất cây trồng đối với sức khỏe của đất.

Cũng tại Hội nghị năm nay, IFA đã bầu Chủ tịch mới là Tiến sĩ Abdulrahman A. Hussain Jawaheri - Chủ tịch Gulf Petrochemicals Industry Co. Ông Jawaheri sẽ thay thế bà Esin Mete - Chủ tịch Công ty Toros nắm giữ cương vị người đứng đầu tổ chức lớn nhất thế giới trong lĩnh vực phân bón trong 2 năm tới đây. Trước khi nắm giữ chức vụ này, ông Jawaheri cũng đã có nhiều năm tham gia vào Hội đồng của IFA và từng là Chủ tịch Hội đồng Tài chính và Kỹ thuật của IFA.



2 Nhà máy Phân Đạm Hà Bắc nâng công suất lên 500.000 tấn/năm

Ngày 19/6/2015, Công ty TNHH MTV Phân đạm và Hóa chất Hà Bắc đã tổ chức Lễ khánh thành công trình cải tạo, mở rộng nhằm nâng công suất từ 180.000 tấn lên 500.000 tấn/năm. Công trình có vốn đầu tư là 568 triệu USD.

TIN Cổ Đông

1 PVFCCo tổ chức thành công phiên họp thường niên 2015 của ĐHĐCĐ

Ngày 22/4/2015, tại Nhà máy Đạm Phú Mỹ, phiên họp thường niên năm 2015 của ĐHĐCĐ PVFCCo đã được tổ chức thành công tốt đẹp. Tại phiên họp, các cổ đông đại diện cho gần 77% số cổ phần có quyền dự họp đã có mặt, thể hiện sự quan tâm, hỗ trợ cũng như trách nhiệm của cổ đông đối với PVFCCo.

Ban lãnh đạo TCT đã chia sẻ với các cổ đông về sức cạnh tranh, đảm bảo thị phần của TCT trong bối cảnh ngành phân bón và giá khí đầu vào, việc gia nhập và tham gia các hiệp định thương mại quốc tế, việc quản trị và kiểm soát rủi ro đối với nhà máy đã hoạt động hơn 10 năm, quản trị đối với các khoản đầu tư... cũng như thông tin về việc triển khai kế hoạch phát triển dự án mới trong chiến lược phát triển của TCT, đồng thời trân trọng tiếp thu những ý kiến đóng góp của các cổ đông.

2 PVFCCo tiếp tục tăng cường hoạt động quan hệ nhà đầu tư

Trong 6 tháng đầu năm 2015, đại diện Ban lãnh đạo PVFCCo cùng Tổ IR đã tổ chức khoảng 30 lượt tiếp cổ đông, đối tác đến tìm hiểu cơ hội đầu tư tại PVFCCo cũng như tích cực tham gia các sự kiện, diễn đàn dành cho nhà đầu tư trong nước và quốc tế, tiêu biểu như sự kiện Invest Asean 2015 và sự kiện Vietnam Access Day 2015 do công ty Chứng khoán Maybank Kimeng và Công ty chứng khoán Bản Việt tổ chức.

Phần lớn các NĐT tới làm việc thuộc nhóm có tài sản đầu tư lớn và dài hạn như Quỹ đầu tư Wellington, Quản lý Quỹ Daiwa Singapore, Quỹ Morgan Stanley, Quỹ đầu tư Invesco Hồng Kông… Tại các buổi làm việc, Ban lãnh đạo PVFCCo và Tổ IR đã cung cấp kết quả SXKD và thông tin tài chính cập nhật, thông tin về thị trường phân bón, các dự án đầu tư và định hướng phát triển của PVFCCo trong những năm tới. Các NĐT đã bày tỏ hài lòng về sự cởi mở trong việc cung cấp thông tin cũng như đánh giá tích cực về kết quả hoạt động của PVFCCo trong những năm qua và triển vọng phát triển trong các năm tới.

3 PVFCCo chi trả 570 tỷ đồng cổ tức đợt cuối năm 2014

Thực hiện Nghị quyết phiên họp ĐHĐCĐ TCT ngày 22/4/2015 và căn cứ vào danh sách cổ đông do Trung tâm Lưu ký Chứng khoán Việt Nam lập ngày 28/5/2015, ngày 22/6/2015, PVFCCo đã hoàn tất việc chuyển trả số tiền cổ tức 1.500 đồng/cổ phiếu vào tài khoản của Trung tâm Lưu ký Chứng khoán để chi trả cho các cổ đông đã lưu ký. Đối với các cổ đông chưa lưu ký cổ phiếu DPM, việc chi trả sẽ được thực hiện tại trụ sở TCT, số 43 Mạc Đĩnh Chi, Quận 1, TP. Hồ Chí Minh từ ngày 24/6/2015.

4 3 công ty con của PVFCCo chính thức niêm yết cổ phiếu trên sàn HNX

TRONG 7 THÁNG ĐẦU NĂM 2015, 3 CÔNG TY CON CỦA PVFCCo ĐÃ LẦN LƯỢT NIÊM YẾT CỔ PHIẾU TRÊN SÀN HNX.

PETROVIETNAM PVFCCo

Mã chứng khoán: DPM
Số lượng niêm yết: 380.000.000 cổ phiếu trên HOSE vào ngày 5/11/2007

PVFCCo SOUTH EAST
Mã chứng khoán: PSE | Giá khởi điểm: 14.000đ/cp
Số lượng niêm yết: 12.500.000 cổ phiếu trên HNX vào ngày 18/3/2015

PVFCCo SOUTH WEST
Mã chứng khoán: PSW | Giá khởi điểm: 13.500đ/cp
Số lượng niêm yết: 17.000.000 cổ phiếu trên HNX vào ngày 21/7/2015

PVFCCo CENTRAL
Mã chứng khoán: PCE | Giá khởi điểm: 15.000đ/cp
Số lượng niêm yết: 10.000.000 cổ phiếu trên HNX vào ngày 23/7/2015

DANH HIỆU Giải thưởng

CÁC DANH HIỆU, GIẢI THƯỞNG UY TÍN NÀY TIẾP TỤC KHẲNG ĐỊNH VỊ THẾ ĐẦU NGÀNH CỦA PVFCCo CŨNG NHƯ CÁC SẢN PHẨM PHÂN BÓN PHÚ MỸ. ĐỐI VỚI CÁC CỔ ĐÔNG VÀ NHÀ ĐẦU TƯ, MÃ DPM LÀ MÃ CỔ PHIẾU TĂNG TRƯỞNG ỔN ĐỊNH, MINH BẠCH THÔNG TIN VÀ ĐEM LẠI LỢI NHUẬN CAO CHO CỔ ĐÔNG.

ĐẠM PHÚ MỸ 12 lần liên tiếp
nhận danh hiệu HÀNG VIỆT NAM CHẤT LƯỢNG CAO

TOP 5 DOANH NGHIỆP NIÊM YẾT
hoạt động QUAN HỆ NHÀ ĐẦU TƯ TỐT NHẤT NĂM 2014

Forbes TOP 50
DOANH NGHIỆP NIÊM YẾT TỐT NHẤT VIỆT NAM NĂM 2015

Năm thứ 2 liên tiếp
SẢN PHẨM NÔNG NGHIỆP TIÊU BIỂU NĂM 2014

VNR VIETNAM REPORT TOP 10
DOANH NGHIỆP NIÊM YẾT CÓ UY TÍN NHẤT TRÊN TRUYỀN THÔNG 2015

THÁNG 1/2015

Sản phẩm Đạm Phú Mỹ lần thứ 12 liên tiếp nằm trong danh sách "Hàng Việt Nam chất lượng cao" do người tiêu dùng bình chọn.

THÁNG 2/2015

PVFCCo và cổ phiếu DPM tiếp tục đứng trong bảng xếp hạng Top 5 các Doanh nghiệp niêm yết có hoạt động Quan hệ nhà đầu tư (IR) tốt nhất năm 2014.

THÁNG 6/2015

- Năm thứ 3 liên tiếp PVFCCo có tên trong danh sách "Top 50 Công ty niêm yết tốt nhất Việt Nam" do Tạp chí Forbes Việt Nam tổ chức bình chọn với vị trí thứ 15 của bảng xếp hạng.

- Năm thứ 2 liên tiếp sản phẩm Đạm Phú Mỹ vinh dự đón nhận danh hiệu "Sản phẩm nông nghiệp tiêu biểu năm 2014" dành cho nhóm hàng phục vụ nông nghiệp đạt được các tiêu chí cao về chất lượng, thương hiệu, thị trường, hàm lượng công nghệ và giá trị gia tăng cao, có nhiều tiềm năng xuất khẩu hoặc có đóng góp lớn cho ngành nông nghiệp nước nhà.

THÁNG 7/2015

PVFCCo nằm ở vị trí thứ 6 của bảng xếp hạng "Top 10 Doanh nghiệp niêm yết có uy tín nhất trên truyền thông 2015" do Công ty Cổ phần Báo cáo đánh giá Việt Nam (Vietnam Report) phối hợp với Báo Vietnam Net - Bộ Thông tin Truyền thông tổ chức bình chọn.

TIN An Sinh Xã Hội

1 Chương trình "Vui Tết cùng Phú Mỹ"

Tiếp tục truyền thống tốt đẹp trong nhiều năm qua, chương trình "Vui Tết cùng Phú Mỹ" năm 2015 được PVFCCo cùng các đơn vị thành viên trên cả nước tổ chức thực hiện từ ngày 15/1/2015 - 10/2/2015 tại gần 100 xã, thuộc 40 tỉnh thành trên cả nước với 10.000 phần quà trị giá gần 5 tỷ đồng. Đây là chương trình trao quà Tết lớn nhất từ trước đến nay PVFCCo thực hiện. Đối tượng được nhận quà là các hộ gia đình nghèo, cận nghèo, gia đình chính sách, nạn nhân chất độc màu da cam… trong đó phần lớn là các hộ gia đình nông dân, những khách hàng sử dụng phân bón Phú Mỹ. Bình quân, mỗi phần quà có trị giá 500.000 đồng bao gồm 200.000 đồng tiền mặt và 300.000 đồng là các nhu yếu phẩm cho ngày Tết.

Tuy vẫn mang những nét truyền thống của chương trình đã được triển khai liên tục trong suốt 7 năm qua nhưng việc trao tặng quà Tết của PVFCCo năm nay có nhiều điểm đổi mới và ý nghĩa hơn. Với tên gọi "Vui Tết cùng Phú Mỹ" cùng thông điệp "Chia sẻ quà Xuân, tình thân Phú Mỹ", chương trình là sự bày tỏ tình cảm, sự gắn bó giữa PVFCCo và bà con nông dân trên khắp cả nước nhân dịp Tết đến, Xuân về.

5 TỶ ĐỒNG

Chương trình trao quà Tết 2015

2 PVFCCo tích cực cứu trợ, hỗ trợ các nạn nhân thiên tai

Tình hình thiên tai trong 6 tháng đầu năm 2015 đã diễn biến hết sức bất thường và khắc nghiệt, trong đó đáng quan tâm nhất là tình hình hạn hán nghiêm trọng tại khu vực Nam Trung Bộ và tình trạng nước biển xâm thực, gây nhiễm mặn tại Tây Nam Bộ, làm ảnh hưởng lớn đến hoạt động sản xuất nông nghiệp và đời sống của bà con.

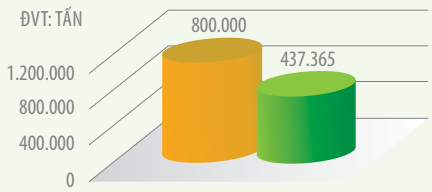
Trước tình hình đó, PVFCCo đã khẩn trương thực hiện các chương trình cứu trợ, hỗ trợ các nạn nhân thiên tai tại các khu vực bị ảnh hưởng nặng nề nhất với tổng trị giá hơn 1,5 tỷ đồng. Trong đó, bao gồm 2.000 phần quà, trị giá 300.000 đồng/phần (gồm nước uống, thực phẩm), 82 tấn phân bón NPK Phú Mỹ, DAP Phú Mỹ trị giá hơn 850 triệu đồng và 100 triệu đồng để xây dựng 4 bể nước ngọt nhằm tạo nguồn cấp nước đảm bảo vệ sinh cho bà con vùng thiên tai.

1,5 TỶ ĐỒNG

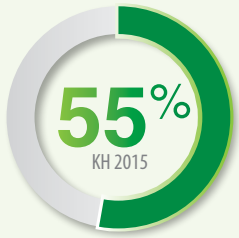
Chương trình cứu trợ, hỗ trợ các nạn nhân thiên tai

KẾT QUẢ HOẠT ĐỘNG SẢN XUẤT, KINH DOANH

ĐẠM PHÚ MỸ KINH DOANH



● Kế hoạch năm 2015 ● Thực hiện 6 tháng đầu năm 2015



ĐẠT 55% SO VỚI KẾ HOẠCH NĂM 2015

XUẤT KHẨU

11.181

TẤN ĐẠM PHÚ MỸ

SANG THỊ TRƯỜNG CÁC NƯỚC THÁI LAN, MALAYSIA

KINH DOANH ĐẠM PHÚ MỸ

6 tháng đầu năm 2015 đạt 95% so với KH 6 tháng và đạt 55% so với KH năm. Nguyên nhân do vào cuối tháng 5 và trong tháng 6 nhà máy ngừng sản xuất để bảo dưỡng lớn, lượng cung giảm ảnh hưởng đến lượng hàng bán ra. Mặt khác, thị trường phân đạm thế giới các tháng đầu năm giảm, ảnh hưởng đến hoạt động tiêu thụ tại thị trường trong nước.

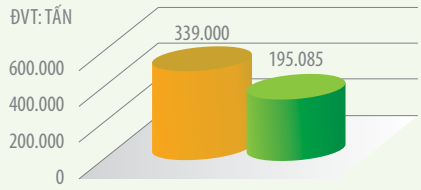
Tình hình thị trường phân đạm trong nước những tháng đầu năm 2015 rơi vào thời điểm thấp vụ, giao dịch vừa phải, giá cả ổn định, tuy nhiên nhu cầu đã tăng trở lại bắt đầu từ giữa tháng 4 đầu tháng 5 khi một số địa phương xuống giống vụ Hè Thu cộng thêm nhu cầu chăm bón đầu mùa cho cây công nghiệp tại khu vực Đông Nam Bộ và Tây Nguyên. Bên cạnh đó, Nhà máy Đạm Phú Mỹ dừng máy để bảo dưỡng nên giá cả cũng tăng nhẹ.

KINH DOANH NPK PHÚ MỸ, KALI PHÚ MỸ, DAP PHÚ MỸ

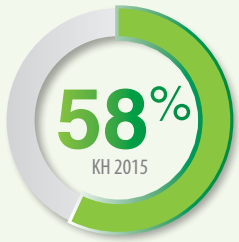
6 tháng đầu năm đạt 106% so với KH 6 tháng và đạt 58% so với KH năm, trong đó các mặt hàng NPK Phú Mỹ, Kali Phú Mỹ đều vượt kế hoạch, tăng trưởng cao so với 6 tháng đầu năm 2014. Tuy nhiên, việc tỷ giá biến động tăng mạnh từ đầu năm nay cũng ảnh hưởng tiêu cực đến giá thành lô hàng nhập khẩu, gây khó khăn hơn trong việc tiêu thụ.

Bên cạnh việc sản xuất và kinh doanh Đạm Phú Mỹ, Tổng công ty đã tích cực kinh doanh nhiều mặt hàng phân bón khác theo chiến lược đa dạng hóa sản phẩm với mục đích cung cấp đa dạng các loại sản phẩm phân bón đến bà con nông dân, giữ vững và gia tăng thị phần, đồng thời mở rộng thị trường. PVFCCo muốn đem lại nhiều sự lựa chọn cho bà con đã và đang tin dùng sản phẩm Đạm Phú Mỹ, có điều kiện tiếp cận nhiều hơn các sản phẩm phân bón khác với chất lượng tốt, giá cả phù hợp mang thương hiệu Phú Mỹ bao gồm: NPK Phú Mỹ, DAP Phú Mỹ, Kali Phú Mỹ và các mặt hàng nhập khẩu khác.

PHÂN BÓN NPK, KALI, DAP PHÚ MỸ



● Kế hoạch năm 2015 ● Thực hiện 6 tháng đầu năm 2015



ĐẠT 58% SO VỚI KẾ HOẠCH NĂM 2015

XUẤT KHẨU

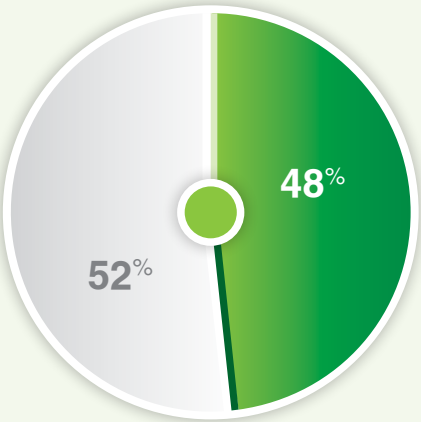
Đã thực hiện xuất khẩu được 11.181 tấn Đạm Phú Mỹ sang thị trường các nước Thái Lan, Malaysia. Lượng Đạm Phú Mỹ xuất khẩu không đạt kế hoạch do ưu tiên nguồn cung cho thị trường trong nước nên không đủ hàng để xuất khẩu.

Với lợi thế sản phẩm Đạm Phú Mỹ được đánh giá là sản phẩm phân bón có chất lượng cao và được người tiêu dùng bình chọn trong nhiều năm liền, cộng với hệ thống phân phối (HTPP) trải dài tại các vùng trọng điểm trong cả nước, cùng việc áp dụng các chính sách kinh doanh phù hợp nên hoạt động kinh doanh phân bón trong 6 tháng đầu năm Tổng công ty đã hoàn thành hầu hết các chỉ tiêu được giao.

Việc phát triển và mang lại lợi nhuận từ các sản phẩm phân bón khác ngoài Đạm Phú Mỹ là một thử thách đối với PVFCCo. Tuy nhiên, với mục tiêu chiến lược cụ thể và áp dụng các giải pháp phù hợp, trong giai đoạn vừa qua PVFCCo đã có chỗ đứng nhất định về thị phần sản phẩm phân bón Phú Mỹ (ngoài Đạm Phú Mỹ) trên thị trường, đảm bảo hiệu quả kinh doanh. Đây chính là nỗ lực đáng ghi nhận của PVFCCo khi thực hiện chiến lược kinh doanh đa dạng hóa sản phẩm.

ĐẠM PHÚ MỸ tiếp tục là THƯƠNG HIỆU DẪN ĐẦU ngành phân bón

THỊ PHẦN ĐẠM PHÚ MỸ BÌNH QUÂN CẢ NƯỚC (*)

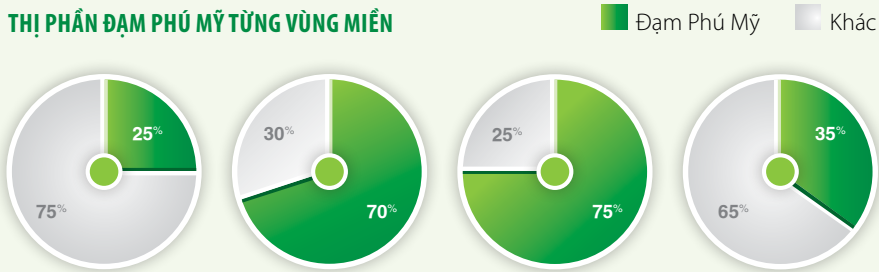


CẢ NƯỚC

PVFCCo đã rà soát và đánh giá lại hệ thống đại lý để sàng lọc hướng đến mục tiêu tập hợp các thành viên phân phối trung thành, uy tín, tiêu thụ khối lượng hàng hóa lớn, đa dạng chủng loại mặt hàng của PVFCCo, các đơn vị có tiềm lực mạnh về tài chính cũng như hệ thống cửa hàng bán lẻ tại các vùng nông nghiệp trọng điểm. Tính đến tháng 6/2015, mạng lưới phân phối phân bón của PVFCCo có 90 đại lý cấp 1 và chi nhánh; khoảng 3.000 cửa hàng cấp 2 tại 4 vùng miền.

Tiếp tục xây dựng và hoàn thiện HTPP hiện có, tạo sự gắn kết bền vững giữa PVFCCo với HTPP thông qua 4 công ty vùng miền. Mục tiêu thị phần phân đạm sử dụng trực tiếp cho cây trồng tối thiểu của các công ty vùng miền được đặt ra năm 2015 như sau:

THỊ PHẦN ĐẠM PHÚ MỸ TỪNG VÙNG MIỀN



MIỀN BẮC | MIỀN TRUNG - TÂY NGUYÊN | ĐÔNG NAM BỘ | TÂY NAM BỘ

Mới đây, công ty Nielsen đã thực hiện cuộc khảo sát đánh giá thương hiệu phân bón Phú Mỹ trên trị trường và kết quả được ghi nhận như sau:

Đạm Phú Mỹ: Là thương hiệu dẫn đầu thị trường.

TOP 3 **NPK Phú Mỹ, Kali Phú Mỹ, DAP Phú Mỹ:** đã có những bứt phá ngoạn mục trên thị trường, nằm trong nhóm Top 3 nhãn hiệu dẫn đầu.

48% **Thị phần Đạm Phú Mỹ** bình quân cả nước, tính trên lượng phân bón sử dụng trực tiếp cho cây trồng: 48%.

Để HTPP đạt mục đích đề ra thì cấu trúc kênh phân phối duy trì như hiện hữu có đầy đủ các thành viên trung gian tham gia phân phối. PVFCCo thực hiện phương án bán hàng tại các kho trung chuyển vùng miền, thực hiện vận chuyển và lưu kho hợp lý, có các chính sách bán hàng linh hoạt, phù hợp đảm bảo việc tiêu thụ phân bón đạt hiệu quả cao nhất.

PVFCCo đóng vai trò định hướng, các công ty vùng miền có vai trò chủ đạo trong công tác xây dựng và phát triển HTPP. Củng cố quan hệ giữa các công ty vùng miền và đại lý/cửa hàng để phát triển HTPP bền vững, tiếp tục sàng lọc hệ thống không chỉ đảm bảo độ phủ mà còn là chất lượng của từng đại lý/cửa hàng, vừa để cung cấp đủ lượng hàng cho từng đơn vị trong hệ thống, vừa thực hiện tốt các chính sách đề ra.

Hoàn thiện HTPP trong nước, đồng thời tiếp tục mở rộng thị trường các nước trong khu vực thông qua các VPĐD, đối tác tại nước ngoài để xuất khẩu ngày càng nhiều các sản phẩm phân bón mang thương hiệu Phú Mỹ trong tương lai.

Để đạt được thị phần và thương hiệu trên, PVFCCo luôn nỗ lực duy trì sản xuất ổn định nhằm đảm bảo nguồn cung phân đạm cho thị trường. Đồng thời, điều hành kinh doanh linh hoạt, bám sát thị trường, phát huy ưu thế của hệ thống kho đầu mối, kho trung chuyển, điều chuyển hàng kịp thời nhằm đáp ứng tốt nhất nhu cầu mùa vụ trên cả nước.

(*) Nguồn: Nielsen Việt Nam - Báo cáo tổng hợp nghiên cứu thị trường phân bón - đánh giá hoạt động PVFCCo 2014-2015.

BÁO CÁO TÀI CHÍNH

5.260
TỶ ĐỒNG
TỔNG DOANH THU
LŨY KẾ TỪ ĐẦU NĂM ĐẾN CUỐI QUÝ 2

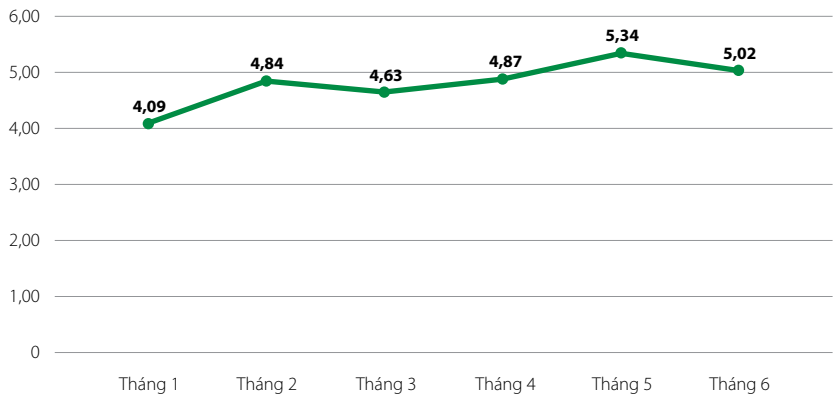
952,6
TỶ ĐỒNG
LỢI NHUẬN TRƯỚC THUẾ
LŨY KẾ TỪ ĐẦU NĂM ĐẾN CUỐI QUÝ 2

785,4
TỶ ĐỒNG
LỢI NHUẬN SAU THUẾ
LŨY KẾ TỪ ĐẦU NĂM ĐẾN CUỐI QUÝ 2

ĐVT: Đồng

CHỈ TIÊU	LŨY KẾ TỪ ĐẦU NĂM ĐẾN CUỐI QUÝ 2	
	Năm 2015	Năm 2014
TỔNG DOANH THU	**5.260.377.848.355**	**5.133.335.813.234**
Trong đó:		
Doanh thu thuần	5.128.018.217.504	4.979.305.262.873
Doanh thu hoạt động tài chính	129.970.151.527	145.637.388.290
Thu nhập khác	2.389.479.324	8.393.162.071
TỔNG CHI PHÍ	**4.139.788.181.503**	**4.263.446.203.800**
Trong đó:		
Giá vốn hàng bán	3.561.680.966.876	3.662.246.987.301
Chi phí Bán hàng	343.283.055.515	345.343.548.254
Chi phí Quản lý doanh nghiệp	231.422.821.968	253.928.454.435
LỢI NHUẬN TRƯỚC THUẾ	**952.603.467.553**	**755.912.981.319**
LỢI NHUẬN SAU THUẾ	**785.415.279.926**	**671.988.019.837**
Lãi cơ bản trên cổ phiếu	1.831	1.713

Biểu đồ giá khí đầu vào 6 tháng đầu năm 2015 (Đơn vị: USD/MMBTU)



Sản lượng

Tổng sản lượng kinh doanh phân bón (bao gồm Đạm Phú Mỹ và phân bón khác ngoài Đạm Phú Mỹ) 6 tháng đầu năm 2015 của PVFCCo là 632.450 tấn, đạt 56% kế hoạch năm, chi tiết như sau:

632.450
TẤN
TỔNG SẢN LƯỢNG KINH DOANH PHÂN BÓN

ĐẠM PHÚ MỸ

437.365 TẤN

ĐẠT 55% KẾ HOẠCH NĂM VÀ BẰNG 95% SO VỚI CÙNG KỲ NĂM 2014.

Nguyên nhân chính do Nhà máy Đạm Phú Mỹ ngừng sản xuất trong 26 ngày để sửa chữa, bảo dưỡng định kỳ nên ảnh hưởng đến sản lượng tiêu thụ Đạm Phú Mỹ.

KINH DOANH PHÂN BÓN KHÁC

195.085 TẤN

ĐẠT 58% KẾ HOẠCH NĂM VÀ BẰNG 98% SO VỚI CÙNG KỲ NĂM 2014.

HÓA CHẤT

2.297 TẤN

ĐẠT 35% KẾ HOẠCH NĂM VÀ BẰNG 121% SO VỚI CÙNG KỲ NĂM 2014

BAO BÌ

26,9 TRIỆU BAO

ĐẠT 49% KẾ HOẠCH NĂM VÀ BẰNG 107% SO VỚI CÙNG KỲ NĂM 2014

Doanh thu

Tổng doanh thu 6 tháng đầu năm 2015 là 5.260 tỷ đồng, đạt 56,88% kế hoạch năm và bằng 102,47% so với cùng kỳ 2014. Nguyên nhân chủ yếu do giá bán của một số mặt hàng phân bón khác tăng so với cùng kỳ năm 2014.

Lợi nhuận

- Lợi nhuận trước thuế 6 tháng đầu năm 2015 là 953 tỷ đồng, đạt 74% kế hoạch năm và bằng 126% so với cùng kỳ 2014.
- Lợi nhuận sau thuế 6 tháng đầu năm 2015 là 785 tỷ đồng, đạt 75% kế hoạch năm và bằng 117% so với cùng kỳ năm 2014. Nguyên nhân do giá khí đầu vào bình quân 6 tháng đầu năm 2015 giảm chỉ còn 4,80 USD/MMBTU, giảm 32% so với cùng kỳ năm 2014.

CHI PHÍ BÁN HÀNG VÀ CHI PHÍ QUẢN LÝ

- Chi phí bán hàng 6 tháng 2015 là 343 tỷ đồng, giảm so với cùng kỳ 2014 là 0,6%.
- Chi phí quản lý 6 tháng 2015 là 231 tỷ đồng, giảm so với cùng kỳ 2014 là 8,83%.

KHẢ NĂNG SINH LỜI CỦA PVFCCo

Do lợi nhuận sau thuế 6 tháng đầu năm 2015 tăng 22% so với cùng kỳ 2014 nên ROA và ROE 6 tháng đầu năm 2015 cao hơn so với cùng kỳ 2014 .

CHỈ TIÊU	6 THÁNG ĐẦU NĂM 2015	6 THÁNG ĐẦU NĂM 2014
Lợi nhuận ròng/Tổng tài sản bình quân (ROA)	8%	6%
Lợi nhuận ròng/Vốn CSH bình quân (ROE)	9%	7%

Nhu cầu phân bón THẾ GIỚI TĂNG TRƯỞNG Ở HẦU HẾT CÁC CHÂU LỤC

Kinh tế thế giới đã bắt đầu cho thấy những dấu hiệu phục hồi và được kỳ vọng sẽ tăng trưởng trong năm 2015. Theo IMF, dự báo GDP toàn cầu có thể đạt mức tăng trưởng 3,5% cho năm nay và 3,8% cho 2016. Sự hồi phục của kinh tế thế giới là kết quả cũng như điều kiện thúc đẩy tiêu dùng, sản xuất và thương mại phát triển. Dù vậy, những ảnh hưởng từ các cuộc khủng hoảng tài chính, địa chính trị, biến đổi khí hậu và dịch bệnh vẫn đang là những thách thức tiềm tàng đối với sự tăng trưởng của nền kinh tế thế giới.

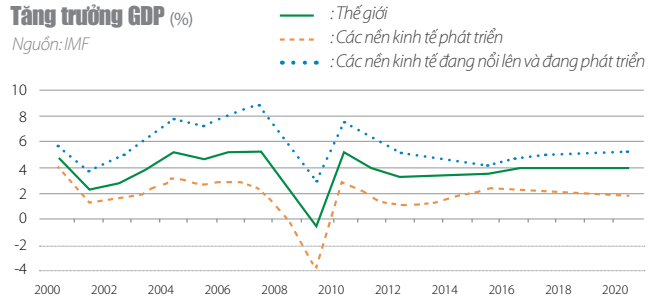
THỊ TRƯỜNG HÀNG HÓA cũng cho thấy những dấu hiệu tích cực khi giá dầu được xem là đã "thoát đáy" và duy trì quanh mức 60 USD/thùng với dự báo có thể tiếp tục đạt mức 80 USD/thùng trong năm sau. Giá dầu thấp đã tạo điều kiện cho các Ngân hàng Trung ương hạ thấp lãi suất, lạm phát suy giảm, đây là những yếu tố hỗ trợ thúc đẩy tăng trưởng sản xuất, thương mại và kinh tế. Tuy nhiên, việc tỷ giá USD tăng cao so với các đồng nội tệ đã ảnh hưởng không nhỏ đến các giao dịch thương mại và giá cả hàng hóa toàn cầu.

THỊ TRƯỜNG NÔNG SẢN bị tác động bởi hiện tượng khí hậu El Nino đang gây ra hạn hán ở nhiều nơi trên thế giới, bên cạnh đó giá năng lượng thấp tác động đến nhu cầu nhiên liệu sinh học, do đó, sản lượng nông sản thế giới 2015 dự kiến sẽ thấp hơn mức sản lượng kỷ lục của năm 2014 và 2013. Dù vậy, với việc các diện tích và năng suất đã được mở rộng cũng như lượng tồn kho từ các niên vụ trước vẫn ở mức cao đã tiếp tục tạo áp lực lên đà suy giảm giá nông sản thế giới.

Sự gia tăng không ngừng của nhu cầu tiêu thụ lương thực cùng những dấu hiệu hồi phục của nền kinh tế thế giới năm 2015 là các yếu tố thúc đẩy sự tăng trưởng trở lại của các ngành sản xuất và thương mại trong nông nghiệp. Do đó, mặc dù giá nông sản hiện đang ở mức thấp chủ yếu bởi áp lực nguồn cung, nhưng ngược lại nhu cầu tiêu thụ vẫn ở mức cao kéo theo việc tiếp tục gia tăng sản lượng tại nhiều khu vực sản xuất chính trên thế giới. Qua đó tiếp tục tác động và thúc đẩy tăng trưởng nhu cầu phân bón trong niên vụ 2015 - 2016.

Tăng trưởng GDP (%)

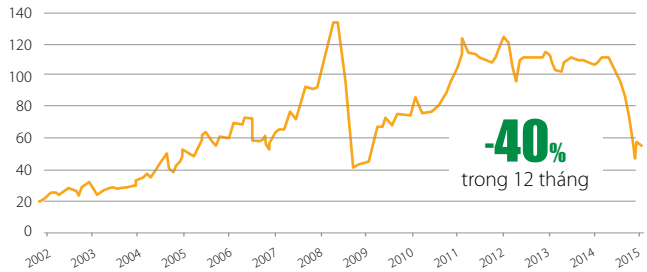
Nguồn: IMF



Dầu thô (USD/thùng)

Tháng 1/2002 đến tháng 4/2015

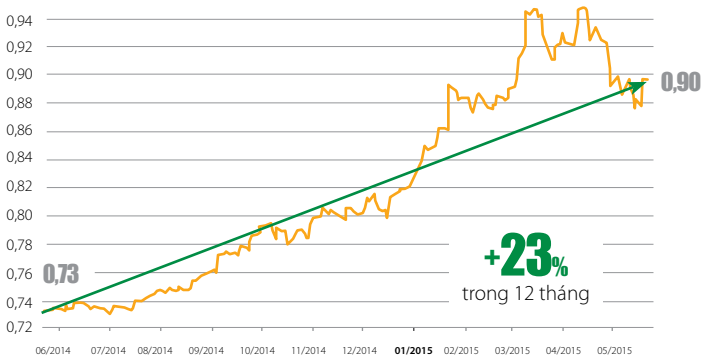
Nguồn: INSEE



Tỷ giá đồng USD và EUR

Tháng 6/2014 - tháng 5/2015

Nguồn: ECB

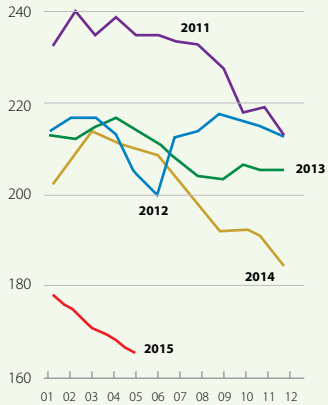


Sản xuất và tiêu thụ ngũ cốc trên thế giới (Tấn)

Nguồn: FAO

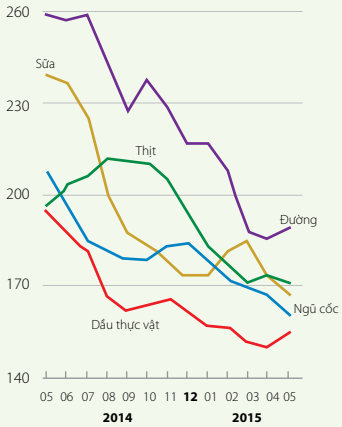
Chỉ số giá lương thực

Nguồn: FAO



Chỉ số giá hàng hóa lương thực

Nguồn: FAO



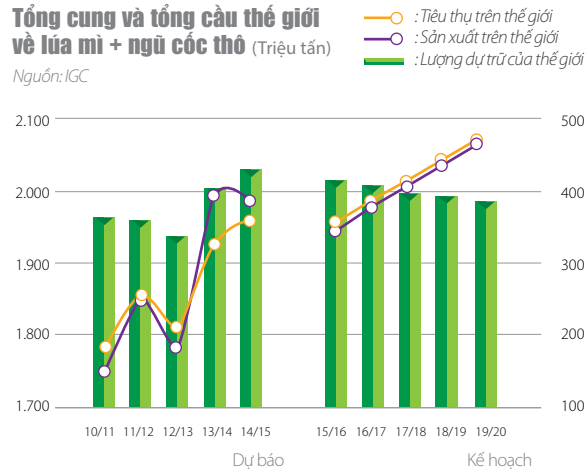
Nhu cầu tiếp tục tăng trưởng

Theo Hiệp hội Công nghiệp Phân bón Quốc tế (IFA), dù chịu tác động của bối cảnh thị trường nông sản thế giới nhưng dự báo nhu cầu phân bón thế giới niên vụ 2015 - 2016 vẫn tiếp tục tăng trưởng ổn định với tốc độ ở mức 1,4%, đạt 187 triệu tấn. Trong đó, nhu cầu phân đạm (N) tăng 1,2%, đạt 113,2 triệu tấn, Phosphate (P_2O_5) tiếp tục tăng 1,7%, đạt 42 triệu tấn và phân Kali (K_2O) tăng 1,3%, đạt 31,9 triệu tấn. Nhu cầu phân bón tăng trưởng ở hầu hết các châu lục, đặc biệt ở khu vực Đông Á, Nam Á và Bắc Mỹ trong khi một số khu vực như Nam Mỹ, Úc lại suy giảm.

Nhu cầu phân bón thế giới được dự báo tiếp tục tăng trưởng với tốc độ 1,7%/năm và có thể đạt mức 200 triệu tấn vào niên vụ 2018 - 2019. Tuy nhiên vẫn có nhiều yếu tố thách thức tiềm tàng từ bối cảnh triển vọng kinh tế thế giới, tác động khí hậu, giá nông sản, phân bón, nhiên liệu sinh học, nguyên liệu đầu vào cũng như những thay đổi chính sách trong nông nghiệp, xu hướng tăng cường hiệu quả sử dụng dinh dưỡng cây trồng và tái sử dụng các nguồn dinh dưỡng hữu cơ.

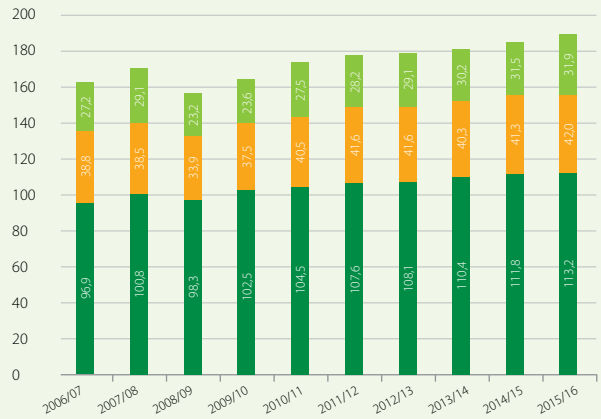
Tổng cung và tổng cầu thế giới về lúa mì + ngũ cốc thô (Triệu tấn)

Nguồn: IGC



Dự báo ngắn hạn về nhu cầu tăng trưởng phân bón qua các năm (Triệu tấn)

Nguồn: IFA



Nhu cầu tăng trưởng phân bón qua các năm (%)

	2013/14	2014/15	2015/16
N	+2,1%	+1,3%	+1,2%
P_2O_5	-3,2%	+2,5%	+1,7%
K_2O	+4,0%	+4,1%	+1,3%

Nguồn cung đảm bảo và ổn định

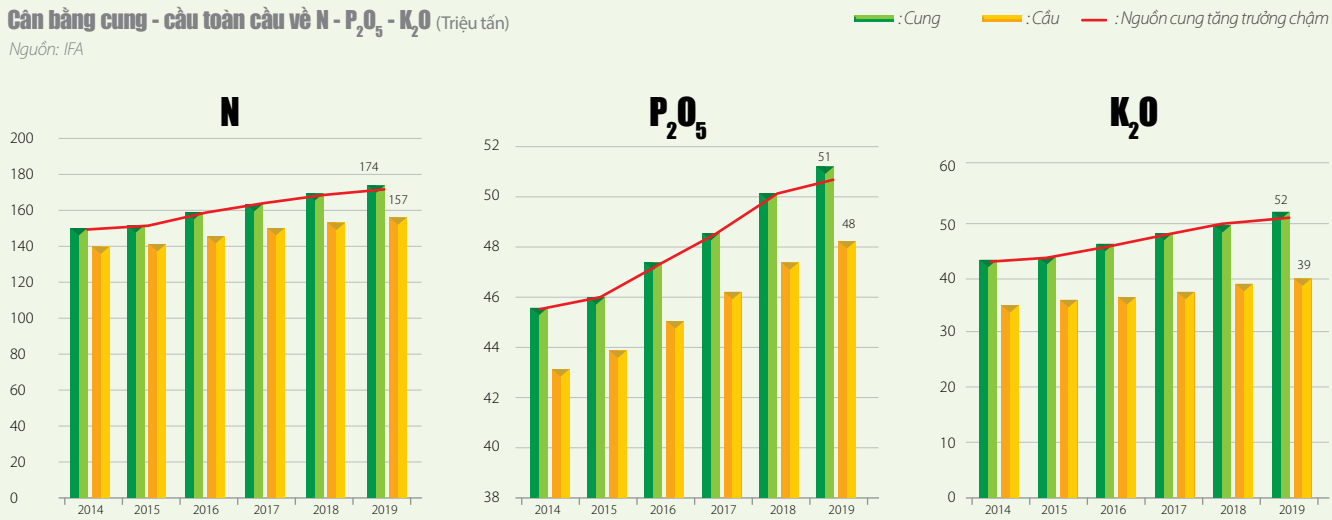
Niên vụ 2015 - 2016 có thể xem là tiếp tục thuận lợi đối với ngành công nghiệp sản xuất phân bón trong bối cảnh kinh tế hồi phục và chi phí sản xuất giảm do giá dầu thấp giúp thúc đẩy tăng trưởng giao dịch thương mại. Tuy nhiên, việc giá dầu giảm cũng gia tăng áp lực cạnh tranh lên các nguồn cung khi hàng hóa được bổ sung thêm vào thị trường nhằm đáp ứng nhu cầu cũng như việc gia tăng các dự án đầu tư xây nhà máy mới hoặc mở rộng công suất.

Theo IFA, trong giai đoạn từ 2015 - 2019, sẽ có thêm 210 dự án đầu tư xây mới cùng 25 dự án mở rộng với tổng mức đầu tư gần 125 tỷ USD và nâng tổng công suất toàn cầu tăng thêm 164 triệu tấn sản phẩm phân bón các loại, đạt tốc độ tăng trưởng năng lực nguồn cung 3%/năm. Trong đó, nguồn cung phân đạm (N) tăng thêm 16% với các dự án tập trung tại khu vực Châu Á, Châu Phi, Đông Âu. Tương tự, nguồn cung Phosphate (P_2O_5) tăng 17% tại Châu Phi, Châu Á và nguồn cung Kali (K_2O) tăng 17% tại Châu Á, Đông Âu.

Sự tăng trưởng năng lực nguồn cung trong giai đoạn này đảm bảo đáp ứng hoàn toàn và ổn định đối với nhu cầu phân bón của thế giới. Tuy nhiên, triển vọng nguồn cung cũng chịu tác động bởi các yếu tố có tính bối cảnh như nguồn cung và giá cả năng lượng/nguyên liệu đầu vào, năng lực tài chính, mức độ chậm trễ hoàn thành dự án, thay đổi chính sách đầu tư, ưu đãi/trợ giá.

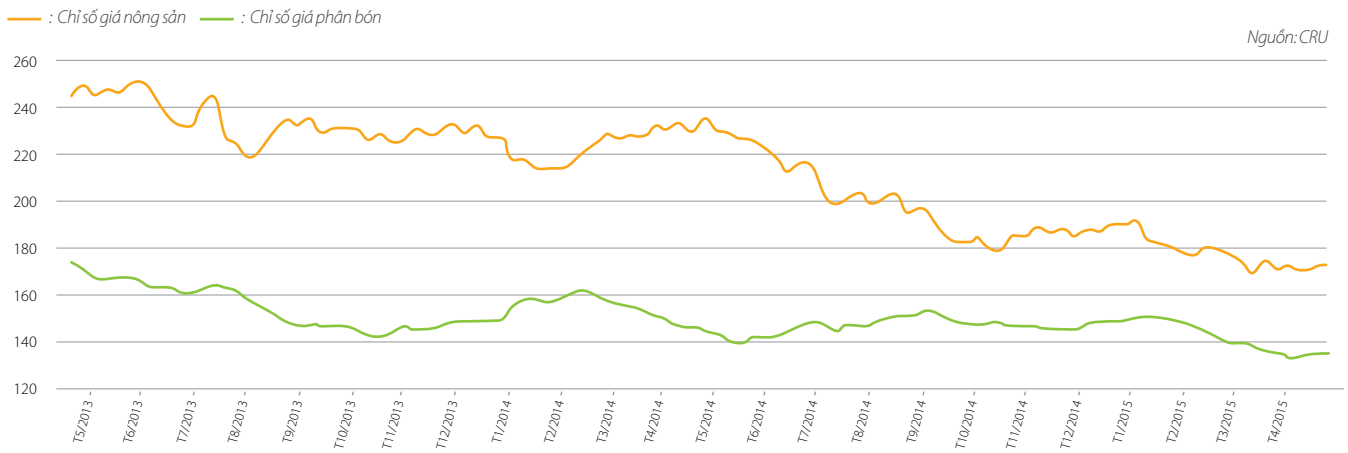
Cân bằng cung - cầu toàn cầu về N - P_2O_5 - K_2O (Triệu tấn)

Nguồn: IFA

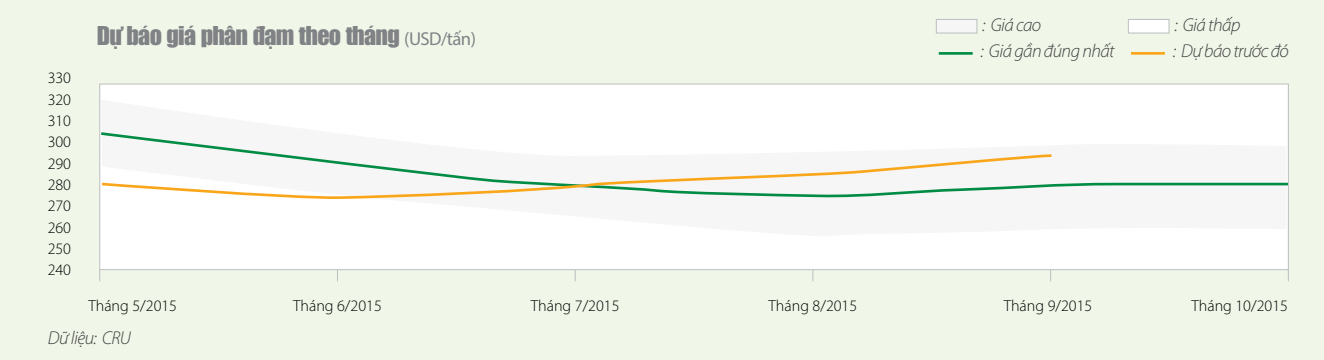


Giá phân bón tăng trong nửa đầu năm, giảm nhẹ trong nửa cuối năm

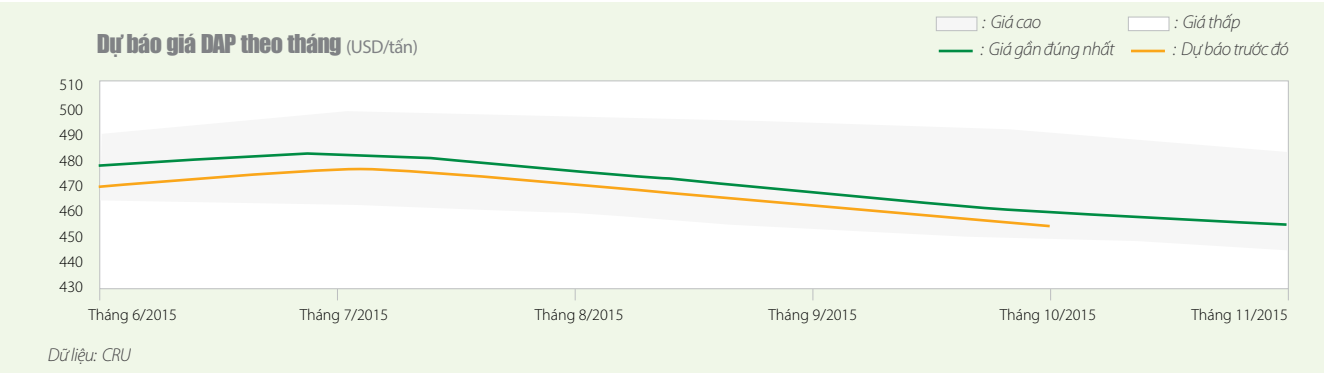
Việc gia tăng sản lượng nông sản đã tiếp tục thúc đẩy sự tăng trưởng của nhu cầu sử dụng phân bón trong niên vụ 2015 - 2016. Tuy nhiên, giá nông sản suy giảm cùng yếu tố cung vượt cầu đã tạo áp lực lớn khiến giá của các mặt hàng phân bón cũng suy giảm theo.



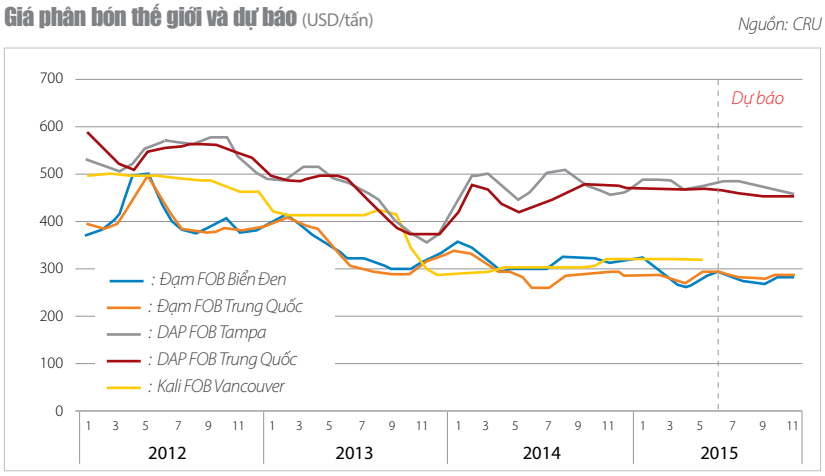
GIÁ PHÂN ĐẠM TRÊN THẾ GIỚI chịu áp lực mạnh nhất bởi yếu tố cung vượt cầu, cộng với lực cầu không đủ mạnh nên tiếp tục xu hướng lao dốc từ cuối năm 2014 và có lúc mức giá thành sản xuất của một số nhà máy tại Trung Quốc chạm mức 270USD/tấn FOB trong khoảng cuối tháng 3, đầu tháng 4/2015. Được hỗ trợ bởi nhu cầu tăng mạnh chủ yếu từ khu vực Nam Á, giá phân đạm đã có sự phục hồi trở lại từ giữa tháng 4/2015 và đạt đỉnh trong tháng 5/2015 ở khoảng 290 USD/tấn FOB Trung Quốc trước khi quay đầu giảm vì đã nhanh chóng lấp đầy các nhu cầu. Dự báo trong nửa cuối năm 2015 với lực cầu yếu hơn và nguồn cung dồi dào, giá phân đạm thế giới sẽ tiếp tục xu hướng giảm nhẹ quanh mức 280 USD/tấn FOB trước khi tăng trở lại nhờ nhu cầu niên vụ 2016 - 2017.



GIÁ PHÂN DAP THẾ GIỚI cũng không nằm ngoài xu hướng giảm, tuy nhiên có biên độ tương đối "phẳng" và chậm hơn nhờ sự hỗ trợ liên tiếp từ các lực cầu mạnh tại nhiều khu vực trên thế giới. Nhu cầu vụ Xuân ở khu vực Châu Mỹ, Tây Âu cùng với việc các thương nhân cho rằng khi giá đã "chạm đáy" sẽ đẩy giá DAP tăng mạnh trong Q1/2015 chạm mức 480 USD/tấn FOB Tampa (Mỹ). Tuy nhiên, việc tỷ giá USD/EUR tăng mạnh đã khiến các nhà nhập khẩu Châu Âu rút lui khỏi thị trường làm cho giá bắt đầu suy giảm. Nhu cầu thấp cùng mối lo nguồn cung dồi dào từ Trung Quốc trong đầu Q2/2015 ngay sau đó được bù đắp bằng các phiên gọi thầu từ Nam Á và Mỹ Latinh đã giúp cho giá DAP tiếp tục tăng nhẹ trở lại trong cuối Quý. Giá DAP được dự báo cũng sẽ bắt đầu xu hướng giảm trong nửa cuối năm 2015 khi các nhu cầu không còn nhiều với bối cảnh nguồn cung khá dồi dào.



GIÁ PHÂN KALI THẾ GIỚI có diễn biến ít sôi động hơn nhưng lại có phần căng thẳng hơn khi các bên mua và bán đều ở trạng thái cầm chừng và trông chờ vào những tín hiệu rõ rệt hơn của thị trường. Nổi bật trong nửa đầu năm 2015 (và cũng là của cả năm) là các hợp đồng bao tiêu (nhập khẩu) lớn của Trung Quốc, Ấn Độ ký kết với các đối tác Canada, Đông Âu và Trung Đông. Nhu cầu thấp, lượng tồn kho cao nhưng cũng không nhiều người bán và có tính điều tiết thị trường cao (do đặc điểm khai thác, sản xuất mỏ Kali) đã làm cho giá Kali thế giới gần như đi ngang từ năm 2014 đến nay và vẫn chưa cho thấy những xu hướng rõ rệt nào trên thị trường.

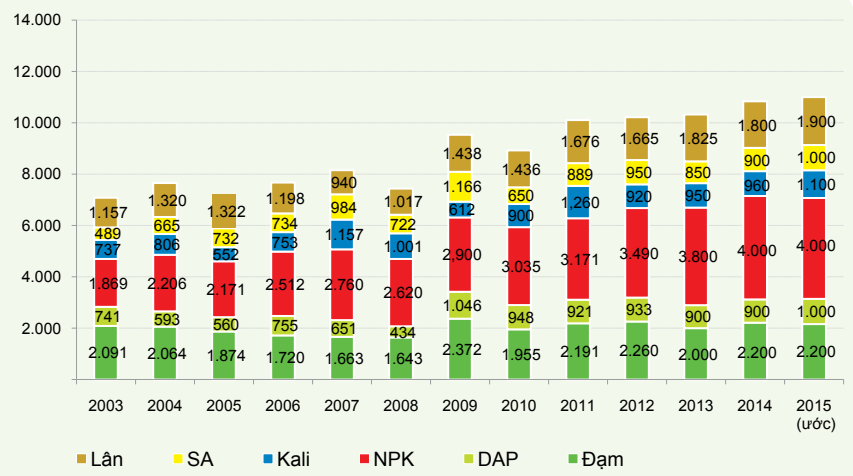


THỊ TRƯỜNG PHÂN BÓN TRONG NƯỚC SẢN XUẤT ĐA DẠNG, NHẬP KHẨU TĂNG

NHU CẦU PHÂN BÓN TRONG NƯỚC TIẾP TỤC DUY TRÌ MỨC TĂNG TRƯỞNG NHẸ

Theo số liệu của Bộ NN & PTNT, nhu cầu phân bón ở Việt Nam năm 2015 dự báo đạt khoảng 11,2 triệu tấn, duy trì mức tăng trưởng khoảng 4% so với năm 2014. Hầu hết nhu cầu của tất cả các loại phân bón đều tăng trưởng nhẹ, chỉ có SA là giữ nguyên. Theo đó, phân đạm đạt khoảng 2,2 triệu tấn, DAP 1 triệu tấn, SA 1 triệu tấn, Kali 1,1 triệu tấn, phân Lân 1,9 triệu tấn và phân NPK đạt khoảng 4 triệu tấn. Ngoài ra, còn có nhu cầu khoảng 400.000 - 500.000 tấn phân bón các loại là vi sinh, phân bón lá. Điều này phần nào phản ánh xu hướng thay đổi tập quán canh tác của nông dân trong việc tăng cường sử dụng các loại phân phức hợp.

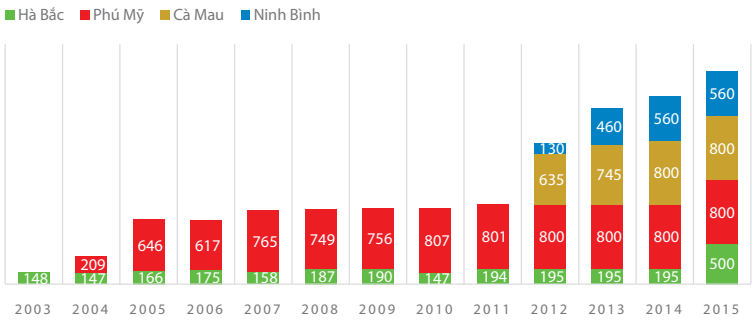
Diễn biến nhu cầu phân bón Việt Nam 2003-2015 (ĐVT: Nghìn tấn)



SẢN XUẤT TRONG NƯỚC

Đối với phân đạm: Hiện tại, năng lực sản xuất trong nước sau khi Nhà máy Đạm Hà Bắc hoàn thành xây dựng nâng công suất lên đến 2,660 triệu tấn/năm, bao gồm Đạm Phú Mỹ 800.000 tấn, Đạm Cà Mau 800.000 tấn, Đạm Hà Bắc 500.000 tấn, Đạm Ninh Bình 560.000 tấn. Tuy nhiên, trên thực tế, sản lượng sản xuất phân đạm năm 2015 ước tính thấp hơn kế hoạch và công suất thiết kế do các nhà máy dừng bảo dưỡng định kỳ hoặc vận hành chưa ổn định.

DIỄN BIẾN NGUỒN CUNG THỊ TRƯỜNG PHÂN ĐẠM VIỆT NAM 2003 - 2015 (Nghìn tấn)



Đối với phân Lân: Hiện tại, Việt Nam có đủ khả năng đáp ứng nhu cầu trong nước với sản lượng 1,2 triệu tấn Supe Lân từ 3 nhà máy: Lâm Thao công suất 800.000 tấn/năm, Lào Cai 200.000 tấn/năm và Long Thành 200.000 tấn/năm. Sản xuất Lân nung chảy hiện tại vào khoảng 600.000 tấn/năm bao gồm Nhà máy Văn Điển và Nhà máy Ninh Bình.

Đối với phân DAP: Hiện nay, Việt Nam chỉ có duy nhất 1 nhà máy sản xuất DAP là Nhà máy DAP Đình Vũ có tổng công suất thiết kế 330.000 tấn/năm, trong khi đó, nhu cầu tiêu thụ DAP cả nước 2015 ước tính khoảng 900.000 tấn.

Đối với phân NPK: Tổng công suất duy trì ở mức khoảng 4 triệu tấn/năm. Tuy nhiên, chất lượng sản phẩm NPK trong nước trên thực tế không cao do áp dụng công nghệ sản xuất lạc hậu, dẫn đến việc mặc dù cung vượt cầu nhưng ước tính tới hết tháng 5/2015, tổng khối lượng nhập khẩu NPK của nước ta đã lên đến gần 150.000 tấn, chủ yếu là các sản phẩm phân NPK sản xuất bằng phương pháp hóa học chất lượng cao.

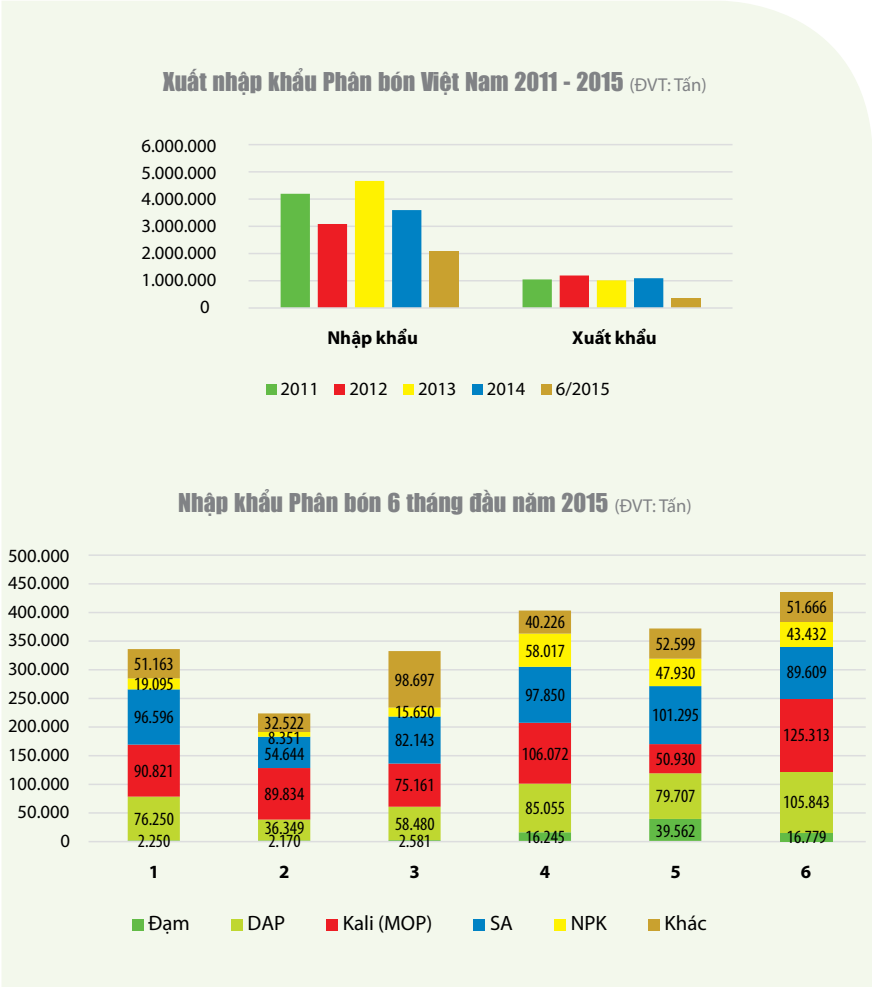
NHẬP KHẨU PHÂN BÓN

Nguồn cung phân đạm về mặt lý thuyết đã được ổn định trong 2 năm trở lại đây. Tuy nhiên, tính đến hết tháng 5/2015, khối lượng phân đạm nhập khẩu qua các cửa khẩu quốc tế đã tăng gấp đôi so với cùng kỳ 2014, đạt trên 60.000 tấn. Chỉ riêng tháng 5 đã nhập khẩu tới 40.000 tấn (trong thời kỳ Nhà máy Đạm Phú Mỹ bảo dưỡng). Tính chung từ đầu năm cho đến hết tháng 5, Việt Nam đã nhập khẩu hơn 1,6 triệu tấn phân bón các loại, trị giá 1,4 triệu USD, tăng 12,46% về lượng và tăng 10,9% về trị giá so với cùng kỳ năm trước.

Trong đó, lượng phân bón nhập khẩu chiếm phần lớn là từ các thị trường châu Á. Cụ thể chiếm 69,2% với nguồn cung chính là Trung Quốc, chiếm 49,1% tổng lượng phân bón nhập khẩu, đạt 793,7 nghìn tấn, trị giá 224,9 triệu USD, tăng 14,26% về lượng và tăng 6,3% về trị giá so với 5 tháng 2014.

Nguồn cung lớn thứ 2 là Nga với lượng nhập khẩu 182,6 nghìn tấn, trị giá 72,6 triệu USD, tăng 1,27% về lượng và tăng 12,35% về trị giá.

Trong khi đó, nhập khẩu phân bón từ Nhật Bản và Canada trong 5 tháng lại giảm cả lượng và trị giá, giảm lần lượt 25,69% và 5,59% về lượng và giảm 25,78% và 5,92% về trị giá so với cùng kỳ.



NĂNG LỰC SẢN XUẤT TRONG NƯỚC

1 **ĐỐI VỚI PHÂN ĐẠM** — **2,660** triệu tấn/năm

Đạm Phú Mỹ 800.000 tấn, Đạm Cà Mau 800.000 tấn, Đạm Hà Bắc 500.000 tấn, Đạm Ninh Bình 560.000 tấn.

2 **ĐỐI VỚI PHÂN LÂN** — **1,200** triệu tấn/năm

Lâm Thao 800.000 tấn/năm, Lào Cai 200.000 tấn/năm và Long Thành 200.000 tấn/năm.

3 **ĐỐI VỚI PHÂN DAP** — **330.000** tấn/năm

Nhà máy DAP Đình Vũ có tổng công suất thiết kế 330.000 tấn/năm.

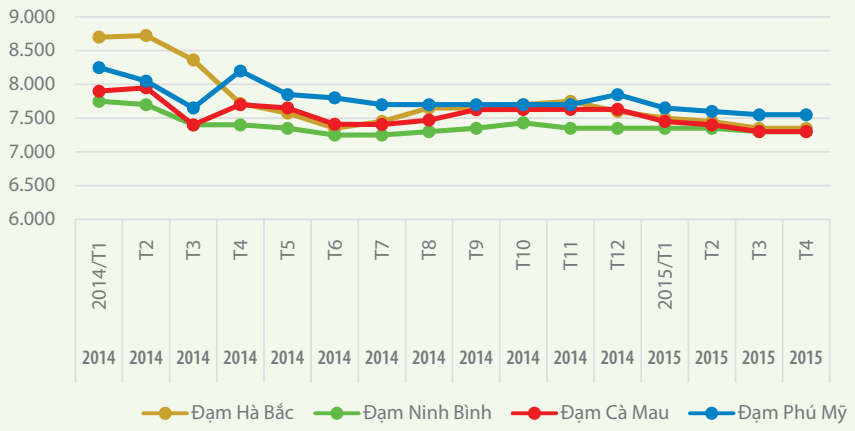
4 **ĐỐI VỚI PHÂN NPK** — **4,000** triệu tấn/năm

Tổng công suất duy trì ở mức khoảng 4 triệu tấn/năm.

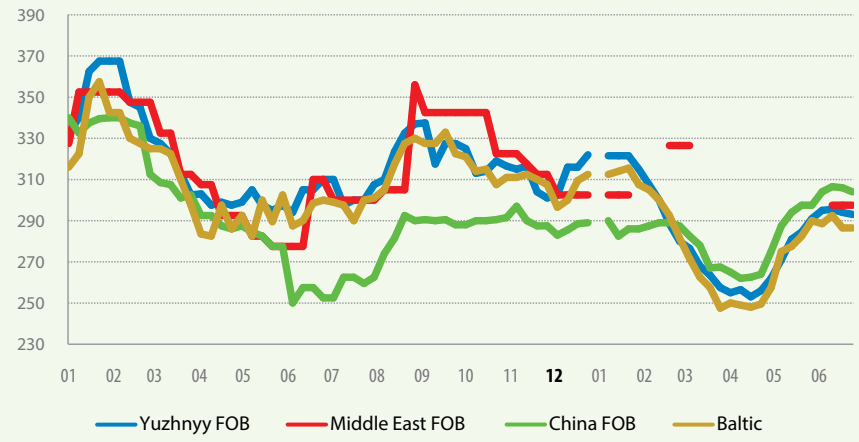
GIÁ CẢ THỊ TRƯỜNG VÀ DỰ BÁO

Trên thị trường phân đạm Việt Nam, từ cuối tháng 5 đến cuối tháng 6, giá phân đạm tăng nhẹ. Nguyên nhân do Nhà máy Đạm Phú Mỹ ngừng sản xuất để bảo dưỡng lớn, Nhà máy Đạm Ninh Bình và Nhà máy Đạm Hà Bắc vận hành chưa ổn định, lượng cung trong nước giảm ảnh hưởng đến hoạt động tiêu thụ trong nước.

Diễn biến giá đạm trong nước tháng 1/2014 - tháng 4/2015 (Đồng/kg)



Giá đạm hạt trong thế giới tháng 1/2014 - tháng 6/2015 (Đồng/kg)



Giá DAP trong nước duy trì ổn định từ đầu năm, có tăng nhẹ trong cuối tháng 6 mặc dù lượng DAP nhập qua các cửa khẩu biên giới phía Bắc vẫn khá lớn và đều đặn. Bên cạnh đó, lượng DAP sản xuất trong 4 tháng đầu năm 2015 đạt 142,3 nghìn tấn, tăng 71% so với cùng kỳ. Tại chợ Trần Xuân Soạn - HCM, giá DAP Trung Quốc giữ ở mức 10.700 - 10.800 đồng/kg.

Giá Kali cũng khá ổn định từ đầu năm. Lượng hàng nhập tuy nhiều nhưng chủ yếu để sản xuất NPK và dự trù khi nhu cầu tiêu thụ mạnh. Trung bình tháng 6/2015, giá Kali Phú Mỹ bột và miếng tại chợ Trần Xuân Soạn - HCM ghi nhận ở mức 7.400 - 7.800 đồng/kg và 8.000 - 8.400 đồng/kg. Trong khi đó, giá Kali Canada tại đây ở mức 7.300 - 7.350 đồng/kg.

Hoài Bão Vươn Xa

Thưa ông, PVFCCo đã rất thành công với Đạm Phú Mỹ và nay muốn chinh phục thị trường NPK với dự án đầu tư mới, xin ông cho biết kỳ vọng của PVFCCo ở thị trường này?

Với sự ra đời của các nhà máy đạm trong thời gian gần đây thì cung đã vượt cầu khoảng 30% và dư địa phát triển mảng phân đạm không còn nữa. Muốn phát triển thì phải vươn sang mảng khác. Cũng là phân bón nhưng tại sao lại là NPK? Nhu cầu NPK hiện khoảng 4 triệu tấn và chiếm tới gần 40% tổng nhu cầu phân bón và tại Việt Nam có nhiều nhà sản xuất NPK nhưng vẫn vắng bóng nhà sản xuất NPK chất lượng cao, hàng năm phải nhập khẩu gần 400.000 tấn. Với thế mạnh và thương hiệu trên thị trường, chúng tôi quyết định đầu tư xây dựng nhà máy NPK chất lượng cao theo công nghệ hóa học tại Việt Nam để thay thế nhập khẩu. Nhà máy dự kiến sẽ hoàn thành vào giữa năm 2017 với công suất là 250 nghìn tấn/năm. Dự án này cũng nhằm chủ động sản xuất, phát triển bộ sản phẩm phân bón Phú Mỹ chất lượng cao và đầy đủ dưỡng chất giúp nông dân có thêm lựa chọn khi canh tác.

Bên cạnh đó, để chuẩn bị thị trường, từ 3 năm trước chúng tôi đã nhập một số sản phẩm NPK chất lượng cao từ các nhà máy tiên tiến trên thế giới cùng sử dụng công nghệ hóa học và phân phối dưới thương hiệu NPK Phú Mỹ. Hiện nay NPK Phú Mỹ cũng đã trở

Sáng 7/6/2015 tại Hà Nội, PVFCCo cùng Liên danh các nhà thầu đã ký hợp đồng EPC (Hợp đồng thiết kế, cung cấp vật tư thiết bị, thi công xây lắp và chạy thử) Tổ hợp dự án NH_3 (mở rộng) – Nhà máy NPK Phú Mỹ. Tổ hợp nằm trong khuôn viên Nhà máy Đạm Phú Mỹ, dự kiến đi vào hoạt động vào giữa năm 2017 sẽ đưa PVFCCo lên một nấc thang phát triển mới. Bản tin Nhà đầu tư kỳ này xin giới thiệu bài phỏng vấn ông Cao Hoài Dương – TGĐ PVFCCo cùng một số thông tin về Tổ hợp dự án này.

thành một thương hiệu tương đối mạnh, được đại lý và bà con nông dân đón nhận một cách hào hứng.

Vậy có sự khác biệt nào giữa NPK Phú Mỹ nhập khẩu và NPK Phú Mỹ do PVFCCo sản xuất sau này, chẳng hạn như chất lượng hay giá cả, thưa ông?

Như tôi đã nói, NPK Phú Mỹ nhập khẩu hiện nay và NPK Phú Mỹ do PVFCCo sản xuất sau này đều sử dụng công nghệ hiện đại nhất là công nghệ hóa học. Các công thức NPK Phú Mỹ cũng được chúng tôi và các nhà khoa học xác định trên cơ sở nghiên cứu kỹ lưỡng về cây trồng, thổ nhưỡng, tập quán sử dụng của từng vùng canh tác. Các bước kiểm nghiệm, quản lý chất lượng cũng được chúng tôi tuân thủ chặt chẽ. Do đó, có thể khẳng định, trong giai đoạn nào thì chất lượng NPK Phú Mỹ sẽ luôn tương đồng và ổn định.

Về giá, dĩ nhiên phải hợp lý và cạnh tranh với thị trường. Đồng thời, phân bón là mặt hàng nặng tính thời vụ cho nên yếu tố chủ động nguồn hàng là rất quan trọng, hiện nay chúng tôi phải nhập khẩu thì nguồn hàng đôi lúc chưa chủ động. Khi nhà máy đi vào sản xuất, bên cạnh chủ động được nguồn cung thì giá NPK Phú Mỹ sẽ cạnh tranh hơn nữa.

Ông có thể chia sẻ về hiệu quả của dự án? PVFCCo đã có những tính toán, định lượng, cơ sở như thế nào, thưa ông?

Tổ hợp dự án có hai sản phẩm chính là NH_3 và NPK Phú Mỹ, các tính toán cho thấy hiệu quả và việc tiêu thụ các sản phẩm này là hết sức khả quan. Thị trường Việt Nam hiện nay đang khan hiếm sản phẩm NH_3, còn công suất của Nhà máy NPK Phú Mỹ chỉ mới đáp ứng một nửa nhu cầu về NPK chất lượng cao. Thêm nữa, Việt Nam đang chuyển trọng tâm đầu tư vào nông nghiệp, coi nông nghiệp là trụ cột của nền kinh tế nhờ lợi thế tự nhiên về khí hậu, thổ nhưỡng. Để cạnh tranh thì nông sản Việt Nam sẽ phải thâm nhập thị trường khó tính, cũng đồng nghĩa với việc nhu cầu sử dụng phân bón chất lượng cao tăng và đây chính là cơ hội cho những nhà sản xuất phân bón chất lượng cao.

Bên cạnh đó, nhấn mạnh thêm về tính kịp thời trong cung ứng hàng thì tôi ví dụ như gần đây chúng tôi có nhập lô hàng Kali từ Nga và chuyến tàu đó không may mắn là có thủy thủ có vấn đề về sức khoẻ khiến tàu phải quay lại bờ, lô hàng đó đã về chậm hơn 10 ngày và thời điểm đó thì đã qua vụ bán hàng. Điều đó cho thấy việc chủ động được nguồn hàng, đáp ứng thị trường là vô cùng quan trọng.

Như vậy có thể nói tính toán hiện giờ là "có tính thị trường" không?

Vòng đời dự án thường là 20-25 năm và phải có dự báo dài hạn. Vào thời điểm quyết định đầu tư cần tỉnh táo, không để số liệu của một thời điểm ảnh hưởng tới cả quá trình. Nói nôm na là khi xem xét quyết định đầu tư thì không nên theo tư duy "chụp ảnh" mà phải theo tư duy "quay phim". Do vậy khi chúng tôi nghiên cứu, đánh giá và phân tích dự án, chúng tôi tính "dài hơi" để không bị ảnh hưởng nhiều bởi yếu tố mang tính thời điểm.

Còn về mảng hóa chất thì sao, thưa ông?

Chúng tôi vẫn hay nói đùa là hiện nay công ty vẫn đang "nhảy lò cò" vì mảng hóa chất vẫn còn lép vế so với mảng phân bón. Nhưng cùng với dự án nâng công suất xưởng NH_3 thêm 90 nghìn tấn/năm thì cuối năm nay dự án sản xuất UFC85/Formalin cũng sẽ đi vào hoạt động. Về lâu dài, chúng tôi đang tích cực đẩy nhanh tiến độ đầu tư các dự án hóa chất, hóa dầu từ khí với mục tiêu trong 10 năm tới doanh thu của mảng hóa chất sẽ ngang bằng với mảng phân bón.

Cổ phiếu DPM đã niêm yết được 8 năm và luôn là cổ phiếu được nhà đầu tư nước ngoài quan tâm, vậy ông có thể cho biết cổ đông nước ngoài có đem lại lợi ích cho công ty?

Có chứ. Họ là những nhà đầu tư chuyên nghiệp và "soi" rất kỹ. Do vậy mình phải hết sức minh bạch và phải có phong cách làm việc chuyên nghiệp. Chúng tôi coi đây là áp lực mang tính tích cực và rất hoan nghênh điều đó.

Ông có thấy áp lực nhiều hay không khi vừa phải giữ gìn hình ảnh thương hiệu Đạm Phú Mỹ vừa phải xây nên hình ảnh của NPK Phú Mỹ, của phân bón Phú Mỹ?

Thực sự là đầy áp lực. Thương hiệu là tài sản của chúng tôi, chúng tôi lúc nào cũng phải hết sức nỗ lực để giữ gìn và phát triển tài sản này. Điều đáng mừng là từ nền tảng Đạm Phú Mỹ thì hiện nay những thương hiệu mới như phân bón Phú Mỹ, NPK Phú Mỹ, Kali Phú Mỹ, DAP Phú Mỹ… đã có những dấu ấn rõ nét trên thị trường.

Thưa ông, nói ngắn gọn thì điều gì làm nên thành công của PVFCCo?

Đầu tiên chính là công nghệ hiện đại. Thứ đến là đội ngũ cán bộ nhân viên rất lành nghề. Tiếp theo là sự chuyên nghiệp và cuối cùng là sự đoàn kết.

Xin cảm ơn ông!

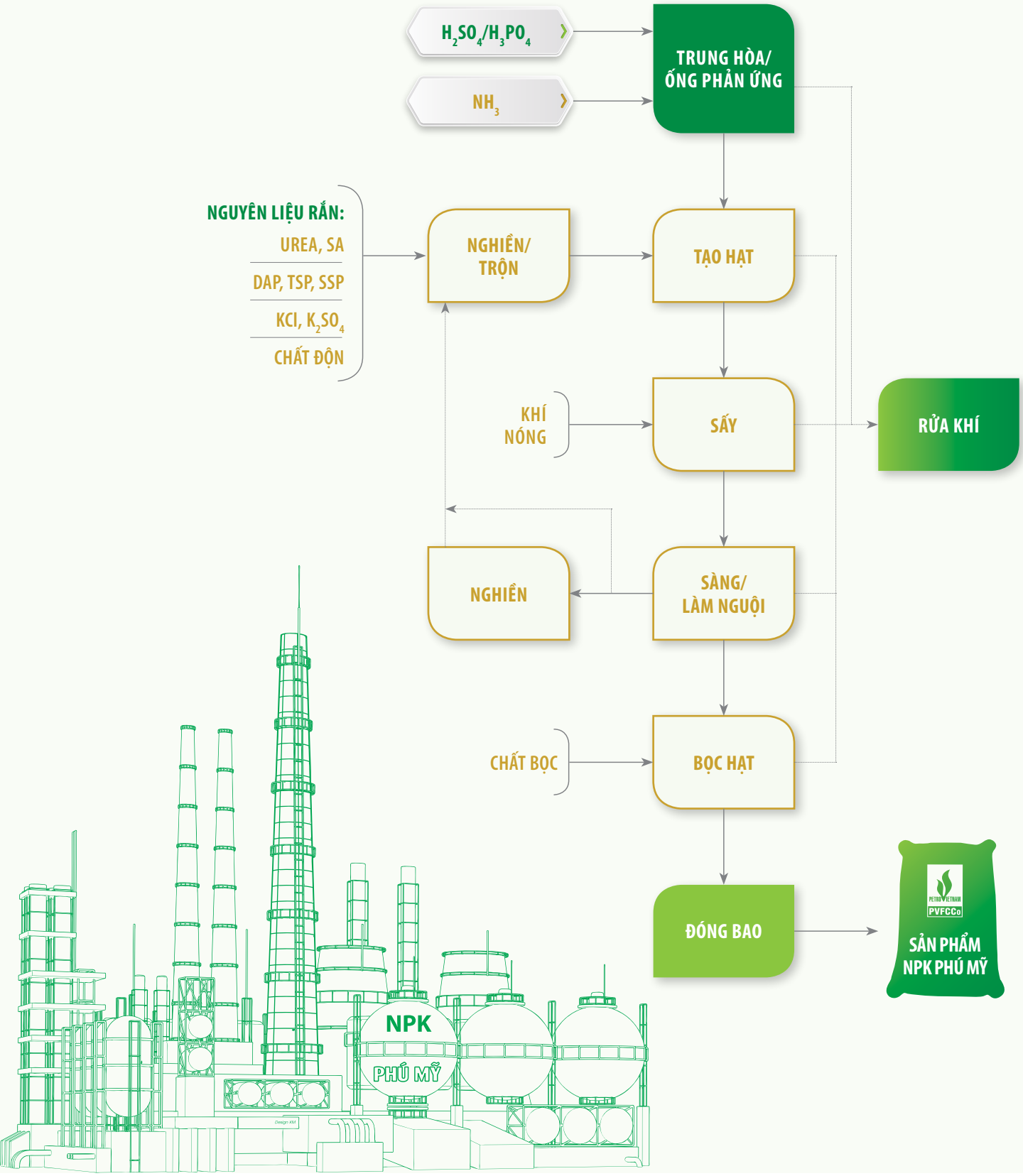
PVFCCo KÝ HỢP ĐỒNG EPC XÂY DỰNG TỔ HỢP NH_3 (MỞ RỘNG) - NHÀ MÁY NPK PHÚ MỸ

4.987,2
TỶ ĐỒNG
TỔNG MỨC ĐẦU TƯ TỔ HỢP DỰ ÁN

THÔNG TIN VỀ TỔ HỢP DỰ ÁN NH_3 (MỞ RỘNG)- NPK PHÚ MỸ

NỘI DUNG	DỰ ÁN XƯỞNG NH_3 (MỞ RỘNG)	DỰ ÁN NHÀ MÁY NPK PHÚ MỸ
Diện tích	09 ha (gồm khu NH_3 hiện hữu và mở rộng thêm 0,56ha);	6,1ha
Vốn đầu tư	2.876,3 tỷ VNĐ	2.110,9 tỷ VNĐ
Công suất	Nâng công suất phân xưởng NH_3 hiện hữu thêm 90 nghìn tấn/năm (từ 450.000 tấn/năm lên 540.000 tấn/năm)	250.000 tấn NPK/năm
Nguyên liệu	Khí tự nhiên	Gồm các loại nguyên tố/dưỡng chất chính: đạm (N), (chủ yếu từ NH_3 từ phân xưởng NH_3), lân (P) và kali (K) và các nguyên tố S, Mg, Ca, các nguyên tố vi lượng khác
Công nghệ	Công nghệ của Haldor Topsoe (Đan Mạch)	Công nghệ hóa học của Incro SA (Tây Ban Nha)
Sản phẩm	NH_3	Các sản phẩm NPK Phú Mỹ có công thức đa dạng, chất lượng cao, đầy đủ dinh dưỡng cho từng thời kỳ sinh trưởng, từng vùng thổ nhưỡng. Bên cạnh đó nhà máy cũng có khả năng linh động sản xuất được DAP.
Thị trường, khách hàng	Nguyên liệu cho các nhà máy phân bón, hóa chất, thực phẩm…	Phân bón cho cây trồng, trong và ngoài nước
Thời gian vận hành thương mại dự kiến	tháng 7/2017	tháng 7/2017
Nhà thầu	Liên danh Nhà thầu Tập đoàn Technip và TCT CP Dịch vụ Kỹ thuật Dầu khí (PTSC)	Liên danh Nhà thầu ThyssenKrupp Industrial Solutions (Đức) và TCT CP Dịch vụ Kỹ thuật Dầu khí (PTSC)

SƠ ĐỒ CÔNG NGHỆ HÓA HỌC NHÀ MÁY NPK PHÚ MỸ



Đoàn công tác PVN tới thăm và kiểm tra công tác bảo dưỡng Nhà máy Đạm Phú Mỹ

PHÓNG SỰ ẢNH

VỀ QUÁ TRÌNH BẢO DƯỠNG NHÀ MÁY ĐẠM PHÚ MỸ

Vào lúc 23h55 ngày 20/6/2015, Nhà máy Đạm Phú Mỹ đã chính thức hoạt động trở lại, đạt 100% công suất sau hơn 20 ngày tạm dừng để bảo dưỡng tổng thể. Công tác bảo dưỡng nhà máy đã được PVFCCo hoàn thành trước 2 ngày so với kế hoạch đề ra, đáp ứng cả 4 chỉ tiêu về an toàn, chất lượng, tiến độ và chi phí.

Công tác bảo dưỡng tổng thể Nhà máy Đạm Phú Mỹ được thực hiện định kỳ 2 năm/lần và đây là một trong những nhiệm vụ quan trọng nhất của PVFCCo trong năm 2015. Việc hoàn thành vượt tiến độ công tác bảo dưỡng tổng thể đã làm lợi cho PVFCCo hàng chục tỷ đồng và góp phần kịp thời cung ứng nguồn phân đạm cho vụ Hè Thu 2015. Bản tin Nhà đầu tư số này hân hạnh chia sẻ tới bạn đọc một số hình ảnh đáng nhớ được ghi lại trong quá trình bảo dưỡng tổng thể Nhà máy Đạm Phú Mỹ.

Cuộc họp của Ban Lãnh đạo trong quá trình bảo dưỡng nhà máy

Toàn thể CBCNV nhà máy tham gia bảo dưỡng với thời gian 24/24, chia làm 2 ca trực

Một góc nhà máy Đạm Phú Mỹ trong quá trình bảo dưỡng

Chủ tịch và Tổng giám đốc PVFCCo kiểm tra công tác bảo dưỡng nhà máy

Các kỹ sư nhà máy đang kiểm tra, bảo dưỡng từng hạng mục máy móc chi tiết, cẩn thận

TRAJECTORY
GROWTH IN 2015

Dear Shareholders
and Investors,

The first half year 2015 saw signs of positive growth in the Vietnam economy.

The GDP growth for the first half year hit 6.28%, which is the highest benchmark of the last five years. The processing industry continues to grow strongly while the servicing and credit activities experienced a bigger upturn compared with the same period of last year. The interest rates remained constant throughout but were lower than end 2014, as the government continued to lift the economy. The trade balance of payments was positive. The export upward trend is noticeable in line with import. The key imports include raw materials, machinery and equipment for business. The agriculture and forestry industries were overcoming their difficulties, especially in sale and price competitions which have driven up their growth. Regardless, the Vietnam economy still faces obstacles and challenges, in particular a lower growth rate of agriculture and aquaculture compared to the last year.

Despite of the adverse effects of the macro-economy, the PetroVietnam Fertilizer and Chemicals Corporation (PVFCCo), has managed to secure a better financial performance during the first six months.

Production: The gas input cost is now aligned with the world oil price. It has gone south for a while. This has enabled PVFCCo to significantly cut input cost. The corporation has delivered success to the overall maintenance plan for Phu My Fertilizer Plant longer than expected and yet ensured safety.

Sales: Transportation cost was stabilized due to a decline in fuel cost and the State regulation on transportation weight control policies during the year. There was improved controls over transportation cost that forms a significant part of operating cost.

Value Added Tax Law amendment came into effect in early 2015. It forced the non-deduction for input value added tax. This increased production and selling cost. Furthermore, the increased provisions for inefficient investments of businesses caused difficulties in organization restructuring as investments were withdrawn.

Investment and Development: The Complex of NH_3 Unit revamp and NPK Plant using chemical technology made tremendous progress. A Contract on Engineering, Procurement and Construction (EPC) for this huge project was signed with reliable contractors.

Working together with the shareholders, combined with outstanding efforts of the management team and employees, PVFCCo successfully met the key targets for the six months. At the 2015 Annual General Meeting of Shareholders, the Board of Directors submitted the forecast for a high profit target compared to the start of year. The achievement of targets in the first six months saw an impressive performance.

In the last six months of the year, the Board of Directors and the Board of Management have a strong commitment to cost control and business efficiency. This was to reach the end goal of outperforming the targets and accelerating the projects.

We would like to express our sincere thanks for the understanding of, and the trust from, our Shareholders, Investors towards DPM stock, and the Board of Directors and the Board of Management.

Best Regards,

Chairman
LE CU TAN

EVENT HIGHLIGHTS

1

PHU MY Fertilizer was accredited for QUALITY IN Japan

In May 2015, following rigorous quality tests, Phu My fertilizers produced by PVFCCo, including Phu My Urea, Phu My MOP, Phu My DAP, were certified by Ministry of Agriculture, Forestry and Fishery of Japan for quality standard satisfaction. This is considered as certificate on PVFCCo's safety standards. It also provides evidence that Phu My Fertilizer satisfies the rigorous quality requirements and environment friendly criteria set by international standards on clean agriculture, like Japan. This accreditation paves the way for PVFCCo to accelerate its export to highly demanding global markets.

The quality certification enables Phu My Fertilizer to fulfill its mission to provide Vietnamese agricultural products, usually those using Phu My fertilizers with greater access to advanced technology and a better chance to enter the Japanese market and other international markets.

Conference is attracting great interest of agricultural officers of Binh Thuan Province.

Japanese experts are testing new technology at dragon fruit garden.

To achieve the mission, in June 2015, PVFCCo worked with the Department of Science and Technology of Binh Thuan Province and Vietnam Japan Business Club (VJBC) to hold a workshop called "Sustainable Agriculture with Japanese Advanced Technology" for over 100 cooperative officers, agricultural officers, dragon-fruit farmers in Binh Thuan. At this workshop, the agricultural experts from Japan introduced their technology in farming and agricultural preservatives. They also worked at farms to get a better understanding on farming methods, soil features, fertilizing process and provided farmers with advice on the access and apply new technology to improve product quality to meet the criteria and requirements of exporting products to highly demanding markets like Japan, USA, EU, etc.

EVENT HIGHLIGHTS

2 PVFCCo held Phu My Crop Festival and Product Launch and Direct Sales Day

In the first half of year 2015, PVFCCo organized the "Phu My Crop Festival", a creative marketing solution that is made popular. The Festival target for Central Highland was held on 08 March 2015 at Buon Ma Thuot City. It was both unique and enjoyable. The program allowed access to continuing success of Buon Ma Thuot Fifth Coffee Festival of 2015. The same event held in Thanh Hoa three days, from 20 - 22 May 2015 for Central-North Region left a deep impression on local authority, agencies and farmers in Thanh Hoa, Nghe An, Ha Tinh and Quang Binh.

Every Phu My Crop Festival Program included fun activities and entertainment customized to the culture of the region. There were Q&A's on farming techniques, use of Phu My fertilizers, plus sporting games and performances. Such programs attracted enthusiastic participation from several thousand agencies and farmers.

In the 2015 first half year, PVFCCo and its regional affiliates conducted 350 outreach to introduce and sell Phu My fertilizer products at a discounted price to farmers. Each event were attended by 150 farmers. At these outreach activities, PVFCCo and farming officers updated farmers with latest information on crops, farming as well as guided the use Phu My fertilizer products.

3 PVFCCo enriching its international and local partnership

During the first 6 months of 2015, PVFCCo has continued to promote its international and local partnership. PVFCCo discussed and worked to reach partnership agreements with many international and local partners, including Sojitz Group, Chyoda from Japan; Namhee Chemicals Co., Ltd. and Hyundai Group from Korea; Duc Giang Chemicals and Detergent powder JSC. It also has officially joined as a member of Coffee Production Sub-Committee under the PPP (Private and Public Partnership) model as well as worked with International Rice Research Institute (IRRI) to develop and launch the software for rice farming management in Vietnam.

4 PVFCCo reporting preliminary operation during the first 6 months and executing business plan for the last 6 months of 2015

PVFCCo has reported preliminary operation during the first 6 months and directed to execute business plan for the last 6 months of 2015. During the first half of the year, PVFCCo in general has over delivered most of targets and assignments set out in 6-month plan: including fulfillment and over-delivery of production and sales; completed general maintenance of Phu My Fertilizer Plant in 2015; positive progress in project execution when two EPC Contracts for NH_3 – Phu My NPK Complex Project were signed on 7th June 2015. Other tasks and targets of business restructure, administrative and salary reform, research and development, marketing and communications, social welfare among others were also promoted and achieved. PVFCCo also successfully organized its big and important events and activities.

To accomplish plan for last half-year and whole year 2015, PVFCCo will lead its efforts focusing on safe and stable operation of plant; product quality and production progress; creativity in doing business, marketing and communications and customer care; progress enhancement of projects; well preparation for sale market, production and sales of products of UFC 85 project; listing stocks of its subsidiaries, etc.

5 Establishment of PVFCCo Branch - Project Management Board (PMB) of Fertilizer and Chemicals

On 7th July 2015, Board of Directors of PVFCCo made a decision on establishment of PVFCCo Branch – PMB of Fertilizer and Chemicals (or called PMB). Its office is located at Phu My 1 Industrial Zone, Ba Ria - Vung Tau Province. This PMB is responsible to execute and manage project of NH_3 (Revamping) and Phu My NPK Complex.

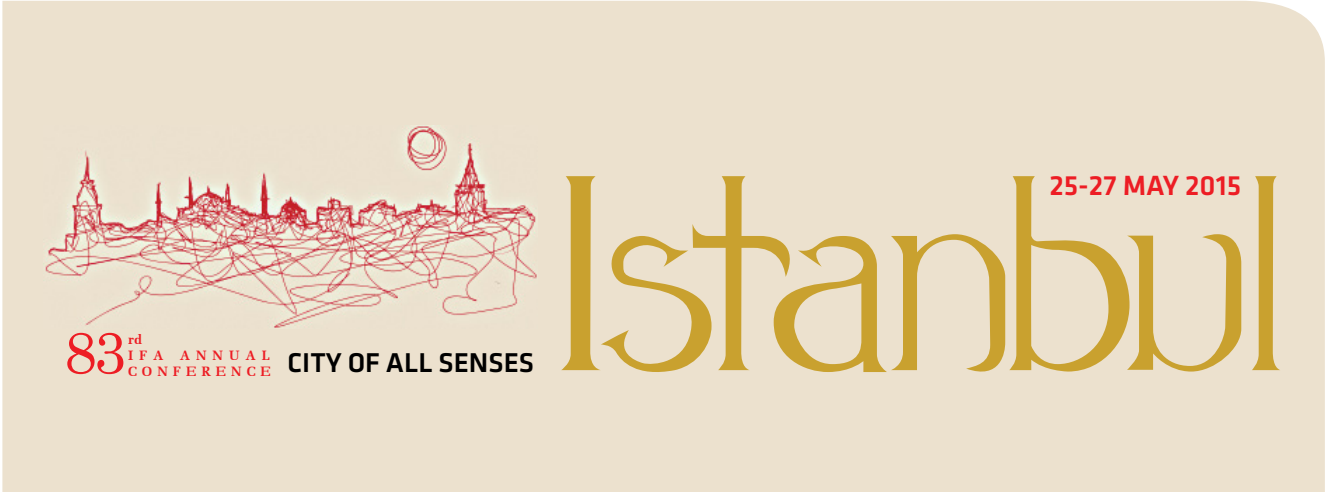
PVFCCo also has released the decision on appointing staff of PMB. Mr. Le Manh Tai will take the role as PMB Director.

Fertilizer Market NEWS

1 2015 Annual Conference of International Fertilizer Industry Association (IFA) in Istanbul

The International Fertilizer Industry Association (IFA) had its 2015 Annual Conference successfully held in Istanbul, Turkey from 25th to 27th May 2015. Mr. Cao Hoai Duong, CEO of PVFCCo and Vice President of IFA in charge of Southeast Asia, also attended this Conference. In addition to seminars to share insights of fertilizer market outlook, raw materials, global fertilizer supply and demand, the delegates from over 80 countries - members of IFA also had conversations on vital roles of farming fertilizer to soil health.

Also at this Annual Conference, IFA selected its new President, Dr. Abdulrahman A. Hussain Jawaheri, Chairman of Gulf Petrochemicals Industry Company. Mr. Jawaheri would replace Mrs. Esin Mete, Chairwoman of Toros Agri, to take over the role as the leader of the largest international association for the global fertilizer industry in the next two years. Before taking this position, Mr. Jawaheri has had years of holding membership in IFA Committee and he used to be Chairman of IFA Financial and Technical Committee.



2 Ha Bac Fertilizer Plant raising its capacity to 500,000 tons/year

On 19th June 2015, Ha Bac Fertilizer and Chemical Co., Ltd. held the grand-opening ceremony for the project of revamping and expansion for raising its capacity from 180,000 tons to 500,000 tons/year. The investment capital for this work is USD 568 million.

NEWSFLASH FOR **Shareholder**

1 PVFCCo successfully held its 2015 Annual General Meeting of Shareholders

On 22nd April 2015, the 2015 Annual General Meeting of Shareholders of PVFCCo was held successfully at Phu My Fertilizer Plant. A high turnout of 77% of shareholders holding voting shares was present at this meeting. This proved a fact that shareholders were really cared, highly responsible and supportive to PVFCCo.

At this annual meeting, PVFCCo's Board of Management shared with shareholders its competitive strengths and market share maintenance in the context where fertilizer industry, input gas cost were dealing with certain challenges. The impacts of Vietnam's joining to some international treaties on fertilizer industry, the management and risk control over its Plant which has been operating over 10 years as well as investment managements were reported to all participating shareholders. The Board of Management also released information on new projects within the overall development strategy of PVFCCo and honored inputs from shareholders.

2 PVFCCo continues strengthening its investor relations

In the first 6 months of 2015, representatives of PVFCCo's Board of Management and IR Team had 30 meetings with shareholders and partners who are interested and looking for investment opportunities at PVFCCo. We also have had active involvement in events and forums of both international and local investors, typically, Invest ASEAN 2015 and Vietnam Access Day 2015 jointly hosted by Maybank Kimeng Holding Limited and Viet Capital Securities .

We welcomed visits from big investors, who are investment management funds and providing outstanding and long-term investment performance such as Wellington, Daiwa Singapore, Morgan Stanley, Invesco Hongkong among some others. At these working sections, PVFCCo's Board of Management and IR Team provided potential investors with updated information on its business performance, financial position, fertilizer industry outlook, projects and development strategy of PVFCCo in the coming years. They were really happy with our willing to share the information and made positive comments on business performance of PVFCCo during the last years as well as development outlook in the coming years.

3 PVFCCo made the last dividend distribution of VND 570 billion for the year 2014

Implementing the Resolution dated 22nd April 2015 of the Annual General Meeting of Shareholders and basing on the list of shareholders released by Vietnam Securities Depository (VSD) on 28th May 2015, PVFCCo completed dividend distribution to shareholders by remitting dividends on 22nd June 2015 at the rate of VND 1,500/share into the account of VSD. For shareholders who had not deposited DPM stock at VSD, dividend would be paid at the head office of PVFCCo located at No. 43 Mac Dinh Chi Street, District 1, Ho Chi Minh City from 24th June 2015.

4 Three subsidiaries of PVFCCo having their stocks listed on Hanoi Stock Exchange (HNX)

IN THE FIRST 7 MONTHS OF 2015, THREE SUBSIDIARIES OF PVFCCo RESPECTIVELY LISTED THEIR STOCKS ON HNX.

PETROVIETNAM PVFCCo

Stock code: DPM
Number of listed shares: 380,000,000 shares on HOSE since 5/11/2007

PVFCCo SOUTH EAST
Stock code: PSE | The initial offering price of VND 14,000/share
Number of listed shares: 12,500,000 shares on HNX on 18/3/2015

PVFCCo SOUTH WEST
Stock code: PSW | The initial offering price of VND 13,500/share
Number of listed shares: 17,000,000 shares on HNX on 21/7/2015

PVFCCo CENTRAL
Stock code: PCE | The initial offering price of VND 15,000/share
Number of listed shares: 10,000,000 shares on HNX on 23/7/2015

AWARDS AND Recognitions

THESE AWARDS AND RECOGNITIONS HAVE BEEN AFFIRMING LEADERSHIP POSITION OF PVFCCo AND PHU MY FERTILIZER PRODUCTS. DPM STOCK HAS PROVED ITS SUSTAINABLE GROWTH AND INFORMATION TRANSPARENCY TO ITS INVESTORS AND SHAREHOLDERS AND HAS BEEN BRINGING HIGH BENEFITS TO THEM.

12 consecutive time winning
VIETNAM HIGH QUALITY PRODUCT AWARD

TOP 5 LISTED ENTERPRISES
with THE BEST INVESTOR RELATIONS (IR) IN 2014

Forbes TOP 50
BEST LISTED ENTERPRISES IN VIETNAM

For **2** successive years
2014 EXCELLENT FARMING PRODUCT

VNR VIETNAM REPORT
TOP 10
MOST REPUTABLE ENTERPRISES ON PUBLIC MEDIA 2015

JANUARY 2015

Phu My Urea, for 12th consecutive time, was voted as "Vietnam High Quality Product" by consumers.

FEBRUARY 2015

PVFCCo and DPM stock recognized by shareholders and investors as Top 5 Listed Enterprises with the Best Investor Relations (IR) in 2014.

JUNE 2015

- PVFCCo, for the third consecutive time, had its name listed 15th rank in "Top 50 Best Listed Enterprises in Vietnam" by Forbes Vietnam.
- Phu My fertilizers, for two successive years, achieved "2014 Excellent Farming Product" award, which was granted to product categories used for farming that satisfied the high criteria of quality, brand name, market shares, technological portion and added values, great potential for export or making great contributions to farming industry of Vietnam.

JULY 2015

PVFCCo was ranked 6th in "Top 10 most reputable enterprises on public media 2015" in a vote jointly held by Vietnam Report Co. and Vietnamnet Newspaper of Ministry of Information and Communications.

Corporate Social Responsibility NEWS

1 "Tet Celebration with Phu My" Program

This program has become a tradition of PVFCCo for years. "Tet Celebration with Phu My" Program in 2015 was arranged by PVFCCo and its affiliates nationwide from 15th January 2015 to 10th February 2015 at nearly 100 communes in 40 provinces and cities all over the country. At this outreach event, the biggest Tet Celebration Program ever held by PVFCCo, there were 10,000 gifts valued around VND 5 billion were presented to disadvantaged families, agent orange victims, etc. Most of them are farmers who have been using Phu My fertilizers. Each gift was valued at VND 500,000 on average, including VND 200,000 in cash and VND 300,000 in kinds, such as foods and other necessities for Tet.

In addition to carry on traditional features of the prior ones held during the last seven years, this year's program brought up new initiatives and more meaningful. "Tet Celebration with Phu My" program with its message "Tet Gift Sharing and Friendship Leveraging with Phu My" was a chance for PVFCCo to leverage its connection and loyalty with farmers nationwide on special days when we celebrate our Traditional Tet.

VND 5 BILLION
Tet Celebration Program in 2015

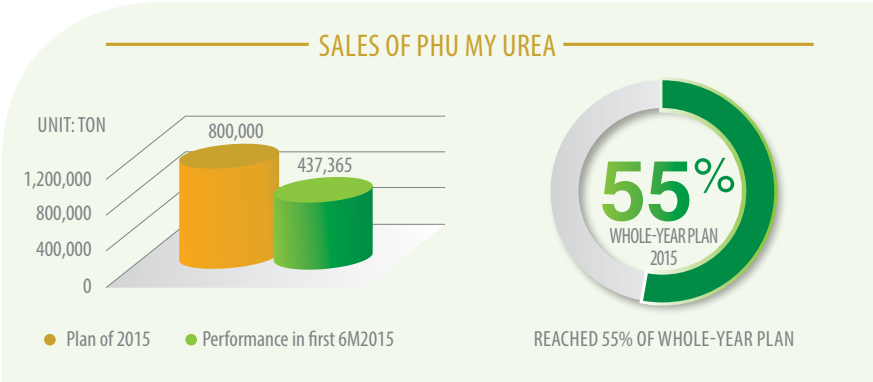
2 PVFCCo actively provided aid and assistance to natural disaster victims

The first 6 months of 2015 have experienced changeable and severe natural disasters, typically severe drought in South Central and increasing salinity in South West, causing negative impacts on farming and life of farmers.

PVFCCo, with its high corporate social responsibility, had promptly provided assistance to victims in the most affected areas with total aid to VND 1.5 billion. This aid was realized by 2,000 gifts valued at VND 300,000 each (including drinking water and foods), 82 tons of NPK Phu My, DAP Phu My valued over VND 850 million and VND 100 million to build four water tanks which was to provide clean water for the victims at affected area.

VND 1.5 BILLION
provided aid and assistance to natural disaster victims

SALES PERFORMANCE



SALES OF PHU MY UREA

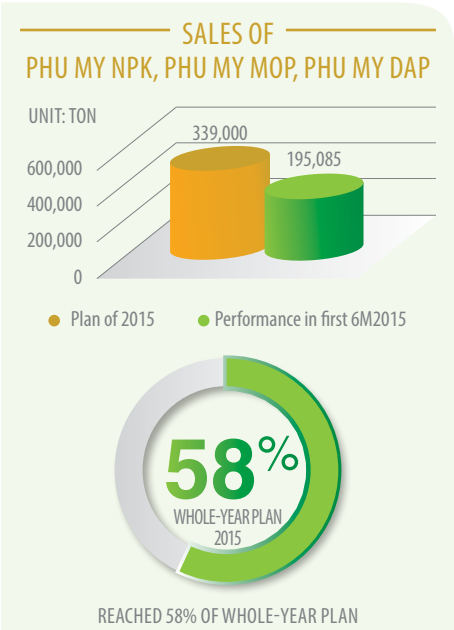
Sales reached 95% of six-month target and 55% of annual plan. The temporary stoppage of production in May and June for general maintenance caused a dip in supply, which in led to a decline in sales volume. Additionally, the constrained growth in the global urea market also created an adverse impact on local sales.

The local urea market in early 2015 saw moderate transactions at relatively stable prices. The demand bounced back in mid April and early May as a result of seeding for new Summer- Fall crop in some areas and higher needs for nutrients to early industry crops in Southeast region and Central Highlands. Moreover, temporary stoppage in production at Phu My Fertilizer Plant also caused a slight increase in selling price.

SALES OF PHU MY NPK, PHU MY MOP, PHU MY DAP

Reached 106% of half year plan and 58% of annual forecast. Sales of Phu My NPK and Phu My MOP both over-delivered the original target and experienced higher growth compared to the first six months of 2014. The significant rise in the USD-VND exchange rate from start of 2015 also impacted the prices of imports and consequently, discouraged the sales.

In addition to the core product of Phu My Urea, PVFCCo offered a wide range of fertilizer products to farmers. With broad strategy, the corporation is expecting to maintain its existing market and expand in other segments. The corporation wants to provide more products to the farming community who has placed their trust on Phu My Urea and offers a greater access to Phu My-branded high quality products at reasonable prices, such as, Phu My NPK, Phu My DAP, Phu My MOP as well as imported products.



EXPORTS

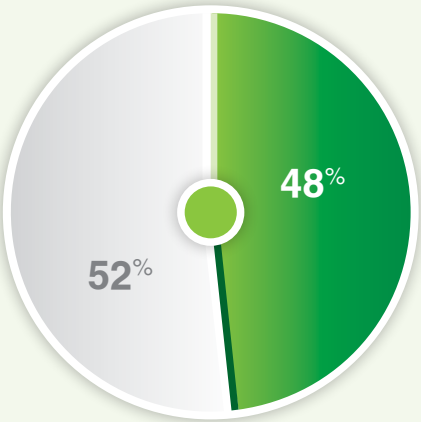
The corporation exported 11,181 tons of Phu My Urea to Thailand and Malaysia. However the export volume did not meet the target. The supply was prioritized to meet the local demand and therefore, there was sufficient stock for export.

Phu My Urea has been recognized as a high quality product and has become the preferred choice. The corporation has a nationwide distribution network in key markets and has a winning business proposition. All these factors are driving towards success in the fertilizer business. It has delivered satisfaction to assign target markets for the first half year 2015.

Creating value from fertilizer products such as Phu My Urea can be a challenge. However, this challenge did not hinder PVFCCo from making progress. With a winning strategy in place and application of creative approaches. Every product has secured its own market position and generated positive business performance. This success is attributable to noteworthy efforts in broadening the product range.

PHU MY UREA has retained its LEADING POSITION

AVERAGE NATIONAL MARKET SHARE OF PHU MY UREA (*)

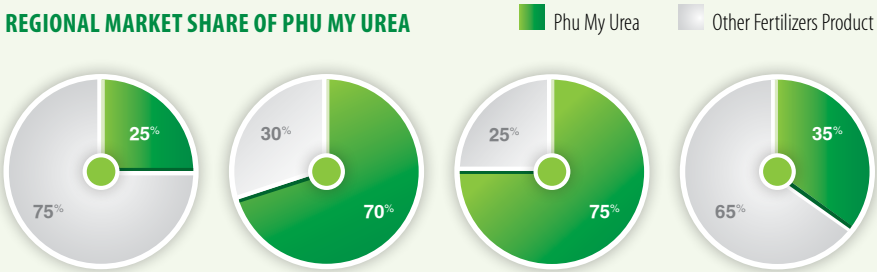


IN VIETNAM

A review and a reassessment have been conducted to restructure the distribution agencies of PVFCCo. The corporation wants to develop a reliable network that comprises of the most effective distributors. They should have strong financial resource and a growing network of retail stores in key agricultural areas, and has the ability to sell large volume of PVFCCo products. By end-June 2015, the regional distribution network has been trimmed to around 90 branches, wholesales and 3,000 retail stores.

There is an on-going improvement of the existing distribution network that leverages on the strong collaboration with PVFCCo through four regional distributors. There is a set of market share targets for urea products for the regional distributors for 2015.

REGIONAL MARKET SHARE OF PHU MY UREA



NORTH | CENTRAL AND CENTRAL HIGHLANDS | SOUTHEAST | SOUTHWEST

Nielsen Vietnam, a market survey agency, has recently conducted a credit rating on Phu My fertilizer products and announced a positive result that confirms PVFCCo market leadership.

Phu My Urea is recognized as a leading brand.

TOP 3 **Phu My NPK, Phu My MOP and Phu My DAP** have made breakthroughs in market share and have their names etched as the Top 3 leading brands.

48% **The average national market share of Phu My Urea** on the basis of total quantity of urea used for crops is 48%.

The current network involving intermediary agencies in product distribution is necessary to achieve these goals. PVFCCo sells its products to regional agencies. The approaches to transportation and storage combined with our winning sales tactic are driving sales forward.

PVFCCo provides direction to its regional agencies that take on key roles in developing and managing the distribution network. The corporation is building a stronger relationship between regional agencies and stockists thereby strengthening the network by restructuring the supply chain. This allows the corporation to expand its coverage, improve quality of every stockist in the network. The end objective is to improve the supply chain with a fine execution of sales strategy.

In addition to improving local distribution network, PVFCCo is exporting Phu My-branded products to the region through its representative offices and overseas partners.

To capture the above market share and record high brand ranking, PVFCCo has focused its efforts to stabilize production to ensure a reliable supply. The adoption of a rapid response to market trends has strengthened the inventory system, including warehouses and terminals, and timely delivery. This has increased market satisfaction in crop nutrients nationwide.

(*) Source: Nielsen Viet Nam - Fertilizer Market Research Report – PVFCCo Operation Assessment in 2014-2015

FINANCIAL HIGHLIGHTS

VND
5,260
BILLION
TOTAL REVENUE
ACCUMULATED FROM THE YEAR BEGINNING TO END OF QUARTER 2

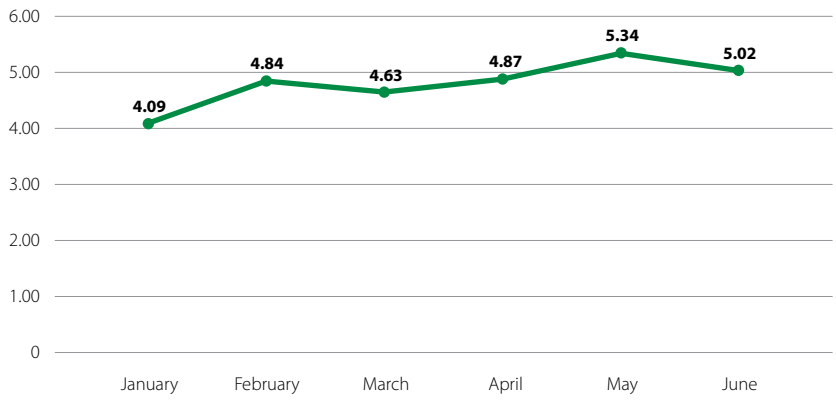
VND
952.6
BILLION
PROFIT BEFORE TAX
ACCUMULATED FROM THE YEAR BEGINNING TO END OF QUARTER 2

VND
785.4
BILLION
PROFIT AFTER TAX
ACCUMULATED FROM THE YEAR BEGINNING TO END OF QUARTER 2

Unit: VND

ITEMS	ACCUMULATED FROM THE YEAR BEGINNING TO END OF QUARTER 2	
	2015	2014
TOTAL REVENUE	**5,260,377,848,355**	**5,133,335,813,234**
In which:		
Net revenue	5,128,018,217,504	4,979,305,262,873
Financial income	129,970,151,527	145,637,388,290
Other income	2,389,479,324	8,393,162,071
TOTAL EXPENSES	**4,139,788,181,503**	**4,263,446,203,800**
In which:		
Cost of goods sold	3,561,680,966,876	3,662,246,987,301
Selling expenses	343,283,055,515	345,343,548,254
General and administration expenses	231,422,821,968	253,928,454,435
PROFIT BEFORE TAX	**952,603,467,553**	**755,912,981,319**
PROFIT AFTER TAX	**785,415,279,926**	**671,988,019,837**
Earning per share	1,831	1,713

Input gas cost in 6 months of 2015 (Unit: USD/MMBTU)



Sale volume

Total fertilizer sale volume, including Phu My Urea and other products, during the first 6 months of 2015 of PVFCCo was 632,450 tons, realizing 56% of annual plan. Details are as follows:

632,450
TONS
TOTAL FERTILIZER SALE VOLUME

PHU MY UREA

437,365 TONS

OR 55% OF ANNUAL PLAN, EQUAL TO 95% OF THE SAME PERIOD OF 2014

The production cease in 26 days for general maintenance of Phu My Fertilizer Plant had caused certain impact on sale volume of Phu My Urea.

OTHER FERTILIZER PRODUCTS

195,085 TONS

REACHING 58% OF ANNUAL PLAN AND EQUAL TO 98% AGAINST THAT IN SAME PERIOD OF 2014.

CHEMICALS

2,297 TONS

REALIZING 35% OF ANNUAL PLAN AND EQUAL TO 121% VERSUS THAT IN SAME PERIOD OF 2014

PACKAGE

26.9 MILLION BAG

REACHING 49% OF ANNUAL PLAN AND EQUAL TO 107% VERSUS THAT IN SAME PERIOD OF 2014

Sales

Total sales achieved in the first 6 months of 2015 was VND 5,260 billion or 56.88% annual plan, equal to 102.47% versus that in same period of 2014. The significant reason is the increase in selling price of some other fertilizer products against that in the same period of 2014.

Profits

- Profit before tax in the first 6 months of 2015 was VND 953 billion or 74% of annual plan, equal to 126% against same period of 2014.
- Profit after tax in the first 6 months of 2015 was VND 785 billion or 75% of annual plan, equal to 117% versus same period of 2014. This increase in profit was thanks to decrease in input gas cost in 2015 to USD 4.80/MMBTU or 32% against the same period of 2014.

SELLING EXPENSES, GENERAL AND ADMINISTRATION EXPENSES

- Selling expenses in the first 6 months of 2015 saw a decrease of 0.6% against that of the same period in 2014.
- General and administration expenses in the first 6 months of 2015 decreased by 8.83% in comparison with that of the same period in 2014.

PROFITABILITY

Profit after tax of the first 6 months of 2015 saw an increase of 22% against that of same period in 2014. This resulted in higher ROA and ROE in this period compared to same period in 2014.

ITEMS	FIRST 6 MONTHS OF 2015	FIRST 6 MONTHS OF 2014
Return on assets (ROA)	8%	6%
Return on equity (ROE)	9%	7%

Global fertilizer DEMAND GROWS IN ALL CONTINENTS

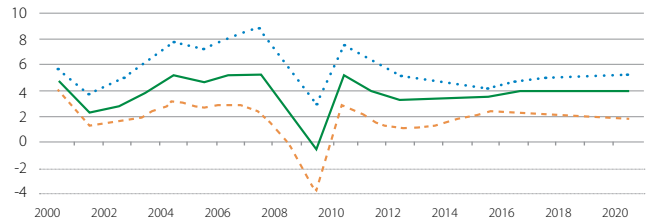
The global economy has begun to see recovery signals and is expected to bounce back and grow in the year 2015. IMF estimates the world GDP growth can achieve 3.5% in this year and climb up to 3.8% in 2016. The recovery of global economy is creating a good platform for development of consumption, manufacturing and commerce worldwide. Nevertheless, the impacts from financial crisis, political crisis, climate changes and epidemics in many places in the world have been great challenges that threaten to hinder the global economic growth.

COMMODITY MARKET is showing a positive bounce back. The world oil price has successfully got off the ground and stayed at around USD 60/barrel, which is expected come up to USD 80/barrel in the next year. Low oil price is one of good motivations for Central Banks to lower their interest rates and force inflation down. These factors are thriving production expansion, trading promotion and economic growth. However, strong power of USD over other local currencies causes great impacts on commercial transactions and commodity price worldwide.

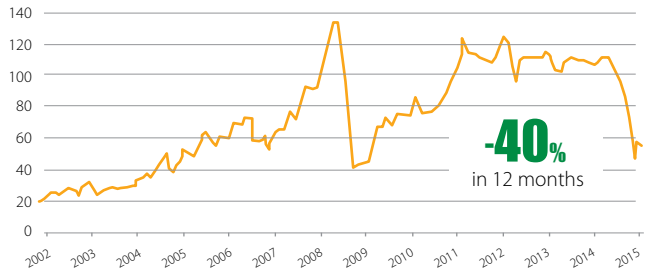
AGRICULTURAL PRODUCT MARKET has been influenced by El Nino, which is causing droughts all over the world. Additionally, lower power price also affects the demand for bio-fuel. The global agricultural product yield in 2015 is expected to be lower than the record yield in 2014 and 2013. But this is not a driving factor for price promotion. Farming area expansion, productivity enhancement and high world stock from previous crops continue causing pressure on decline trend in global agricultural product price.

Constant increase in food demand and positive recovery of the global economy in 2015 are driving the strong growth of agricultural production and trading. Although the food price stays low, mainly due to pressure caused by redundant supply, the high food demand is enhancing the agricultural production at key farming areas of the world. All these factors continue impacting and forcing up the demand for fertilizers in annual crop of 2015-2016.

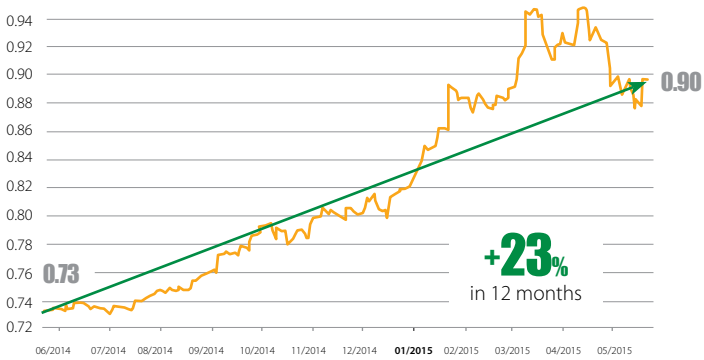
GDP growth (%)
Source: IMF



Brent (USD/barrel)
January 2002 – April 2015
Source: INSEE



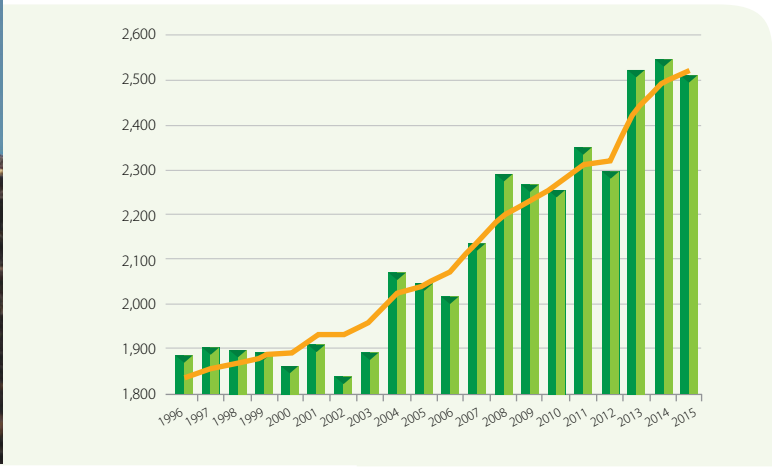
USD vs. EUR
June 2014 - May 2015
Source: ECB



World cereal Production and Utilization (Mt)

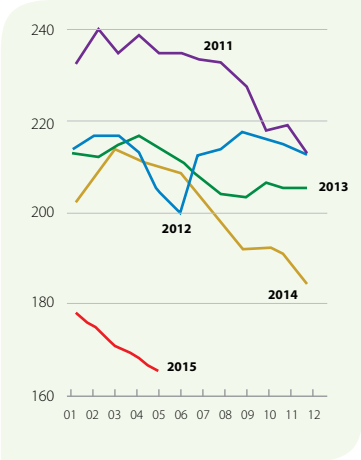
Source: FAO

: Utilization
: Production



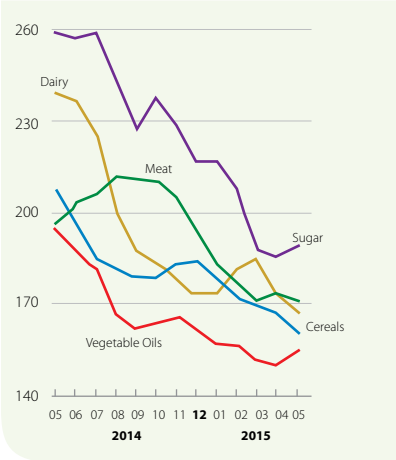
Food Price Index

Source: FAO



Food Commodity Price Indices

Source: FAO



Ongoing growth in demand

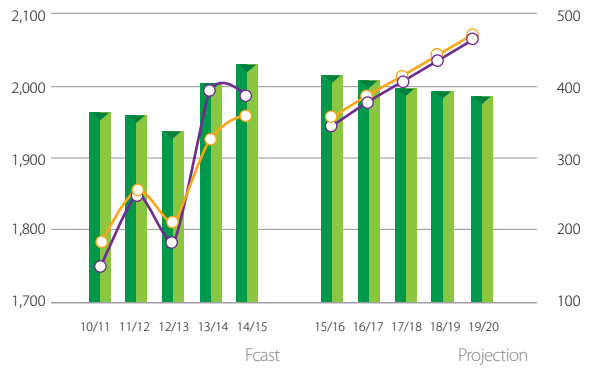
Despite of impacts caused by global agricultural product market, the International Fertilizer Industry Association (IFA) forecasts the world fertilizer demand for 2015-2016 crops is on the stable increase at rate of 1.4%, equal to 187 million tons. In which, demands for Nitrogen (N), Phosphate (P_2O_5) and Potash (K_2O) all increases by 1.2% (i.e. 113.2 million tons), 1.7% (i.e. 42 million tons) and 1.3% (i.e. 31.9 million tons) respectively. The fertilizer demand see a growth in most continents, especially in Southeast Asia, South Asia and North America while other regions like South America and Australia experience a demand decline.

The global fertilizer demand is expected to grow at the rate of 1.7%/year and can record the line of 200 million tons in 2018-2019 crop. However, the ability to realize this expectation is dependent on various factors and challenges, including the world economic outlook, climate impact, prices of agricultural products, fertilizers, bio-fuels, cost of input materials as well as changes in agricultural policies, efficiency promotion of nutrient usage and re-usage of organic nutrients.

Aggregate World Supply and Demand for Wheat + Coarse Grain (Mt)

Source: IGC

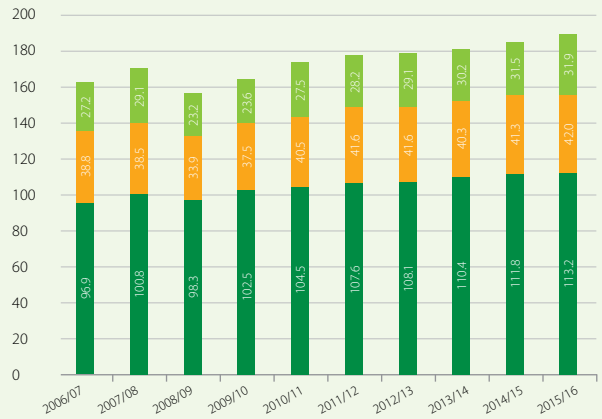
: World consumption
: World production
: World stock



Short-term forecast (Mt nutrients)

Source: IFA

: K_2O : P_2O_5 : N



Change (%)

	2013/14	2014/15	2015/16
N	+2.1%	+1.3%	+1.2%
P_2O_5	-3.2%	+2.5%	+1.7%
K_2O	+4.0%	+4.1%	+1.3%

Secured and steady supply

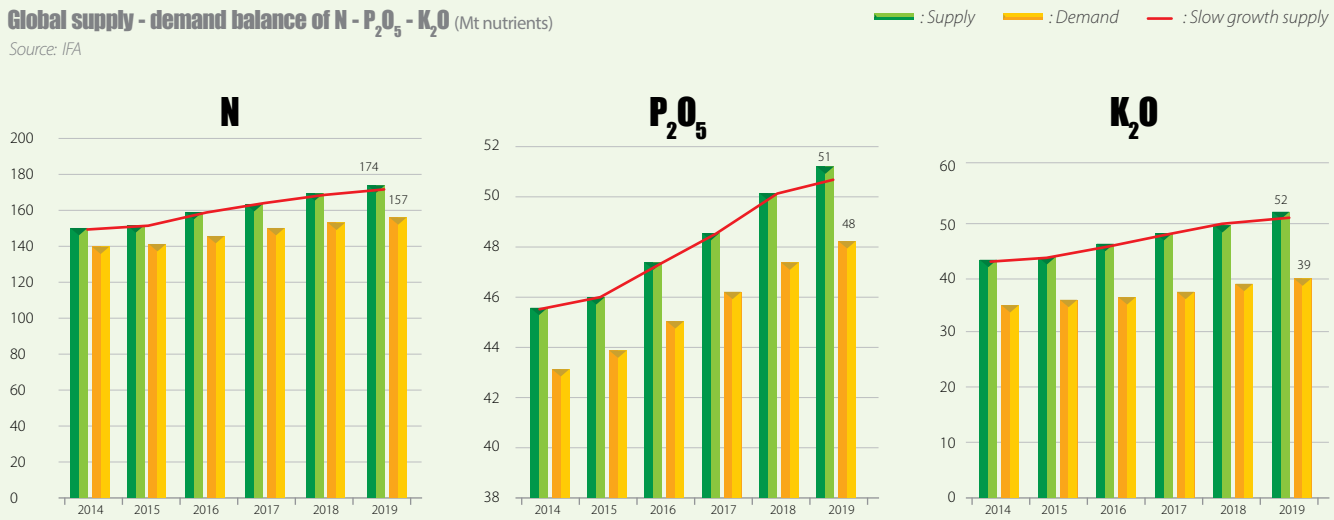
The 2015-2016 crop can be another encouragement for fertilizer industry in the context of positively recovered economy and lower oil price that boost commercial transactions. In another view, declined oil price also pushes competition pressure up on supply sources. The competition also comes from additional product provision on the market, more projects to build up new plants or enhance capacity of existing plants.

IFA reported that during the period from 2015 to 2019, there will be 210 projects of building up new plants and 25 projects of plant renovation with total investment of nearly USD 125 billion. These projects will add up 164 million tons of fertilizers of all kinds to total global fertilizer output and raise global supply by 3%/year. Nitrogen supply will grow 16% due to contributions from plants located at Asia, Africa and Eastern Europe. Phosphate (P_2O_5) supply is also expected to go up 17% in Africa and Asia while potash (K_2O) also sees the same growth rate at 17% in Asia and Eastern Europe.

Growing global supply during this period will assure a fully stable satisfaction to global demand for fertilizer. However, global supply is also dependent on many external and contextual factors, such as supply fluctuation, energy cost, input material cost, financial resources, progress of project execution, changes in investment policies, incentives and price support of governments.

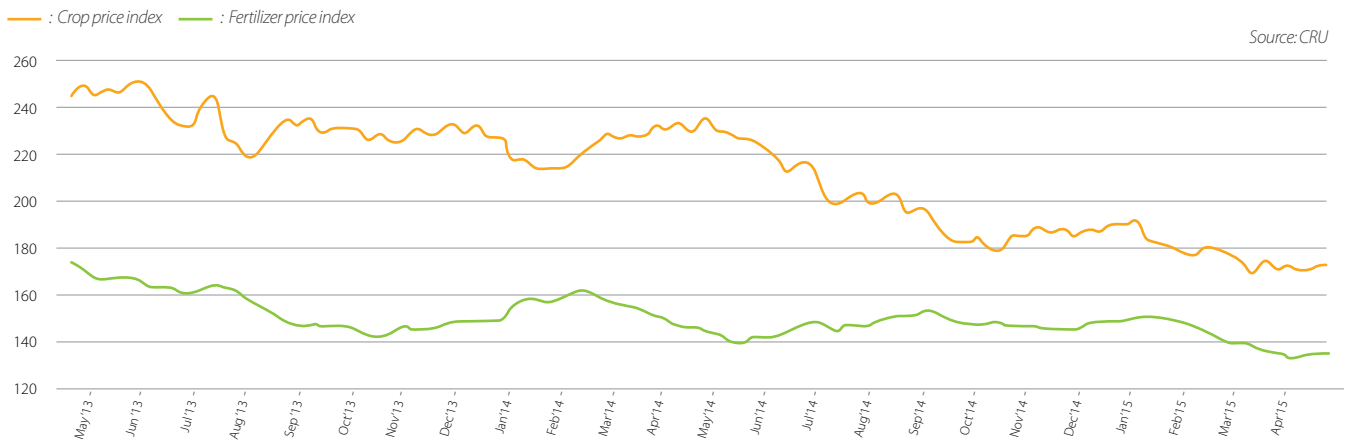
Global supply - demand balance of N - P_2O_5 - K_2O (Mt nutrients)

Source: IFA

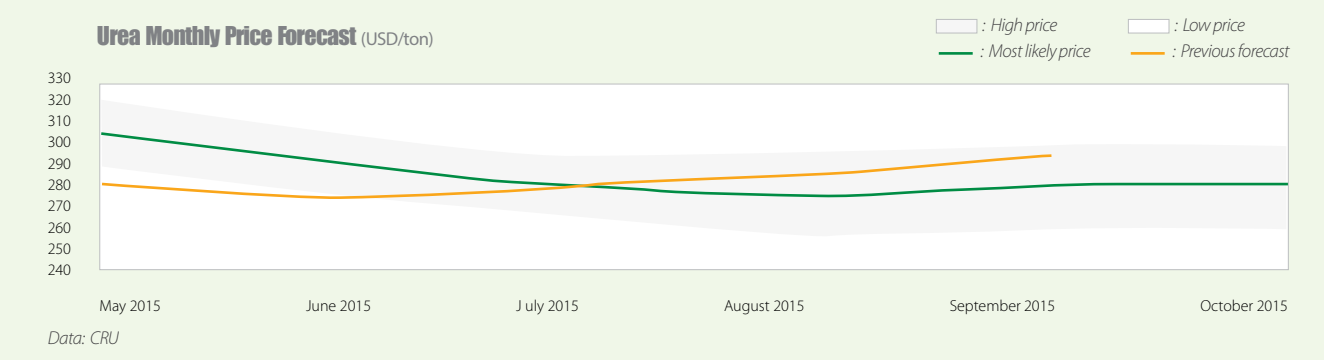


Fertilizer price soaring in first half-year and then tapering off in second half-year

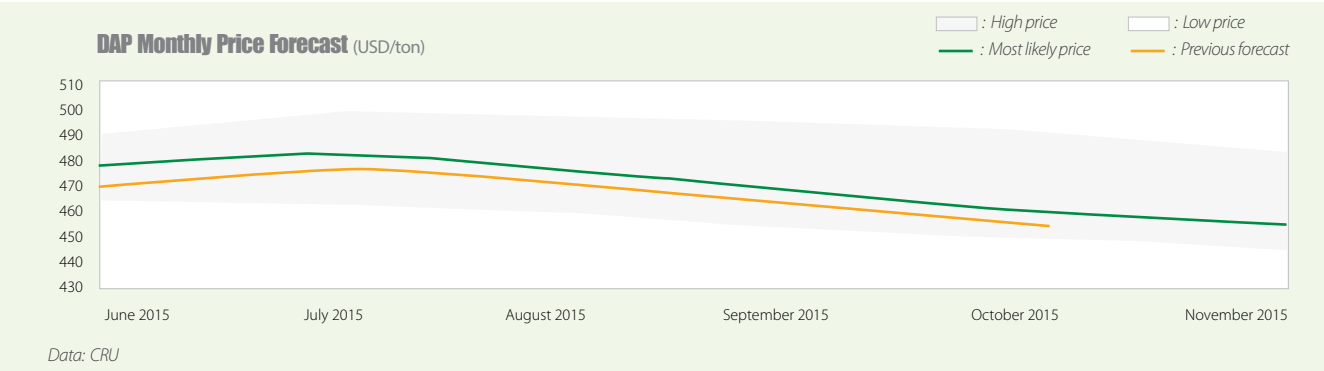
Higher farming production has been driving fertilizer demand up in 2015-2016 crop. However, slide in agricultural product prices and surplus of supply over demand are causing great pressure on slash of fertilizer price.



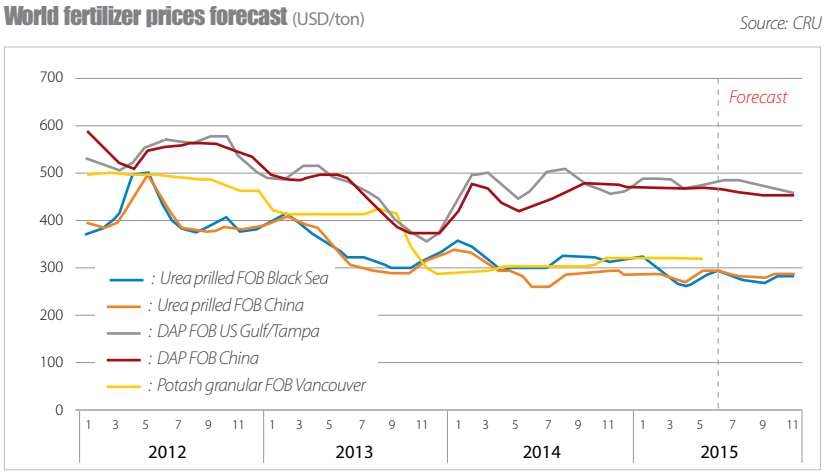
THE WORLD UREA PRICE is mostly influenced by the surplus of supply over demand. Weak demand power also contributes to cause an ongoing plunge downward in world urea price, which started in the late year of 2014. The price of urea products produced by Chinese producers sometime fell down to USD 270 (FOB) in late March and early April 2015. As the demand in South Asia recently grew, urea price bounced back in middle April and reached the record of USD 290/ton (FOB China) in May before going down when all the demands are fully satisfied. With weaker demand power and abundant supply, urea price in the second half of 2015 is estimated to continue dwindling at around USD 280/ton (FOB) before climbing up again to meet demand for the next year crop.



THE WORLD DAP PRICE also cannot escape from going-down trend of the industry but its sliding rate is fairly flat and slower thanks to demand promotion in some areas in the world. Higher demand for Spring crop in America, Western Europe and the belief that price has hit the rock bottom has resulted in a sharp increase in DAP price in Q1/2015 to USD 480/ton (FOB Tampa) in America. However, strength of USD against EUR forced the importers in Europe to withdraw from the market and this caused the DAP price to continue going down. Low demand and plenty supply from China in early Q2/2015 were initially threats to DAP price but these challenges were then addressed by orders from South Asia and Latin America and DAP price saw a slight increase again at the end of that quarter. DAP price is expected to taper off in second half of 2015 when demand is not strong and supply is fairly plentiful.



THE WORLD POTASH PRICE has experienced less fluctuation but more stressful progress as both buyers and sellers make intermittent transactions and look forward more positive movements in the market. The most outstanding movement in the first half of 2015 and may be of the whole year was import contracts signed between China, India and its partners in Canada and Eastern Europe. Despite of low demand and high stock, there are not many sellers on the market, which is trying to make a balance between demand and supply. Some new potash mines are also exploited recently. All these factors cause potash price going flat from 2014 until now and there have been no signals showing any clear direction forward of the market.

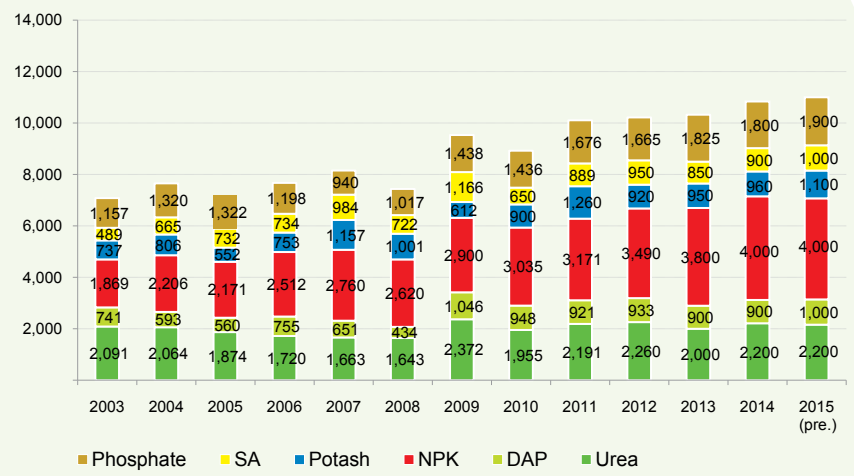


LOCAL FERTILIZER MARKET GROWS IN BOTH PRODUCTION AND IMPORT VOLUME

ONGOING SLIGHT GROWTH IN LOCAL FERTILIZER DEMAND

From data reported by Ministry of Agricultural and Rural Development, Vietnam fertilizer demand in 2015 is expected to reach 11.2 million tons, an increase of 4% versus that of year 2014. Demands for most fertilizer products slightly grew while need for SA product stayed flat. Accordingly, urea demand reached around 2.2 million tons whereas demands for other products also were at higher demand, i.e. DAP (1 million tons), SA (1 million tons), potash (1.1 million tons), phosphate (1.9 million tons) and NPK (4 million tons). Additionally, market also needed from 400,000 to 500,000 tons of microbiological and foliar fertilizers. This growing demand partly resulted from changes in farming approaches of farmers and their higher usage of complex fertilizers in doing agriculture.

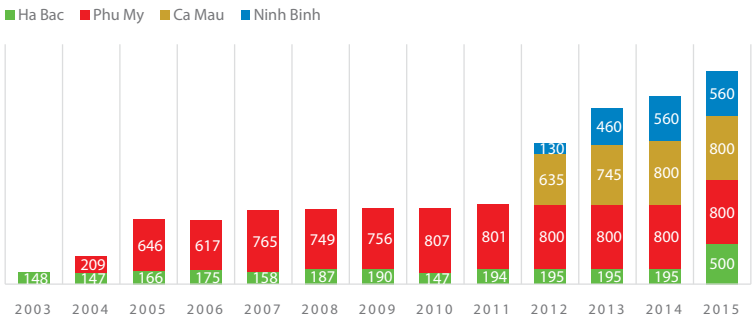
Vietnam fertilizer demand 2003 - 2015 (Unit: 1,000 tons)



LOCAL PRODUCTION

Urea: Currently, the complete construction of Ha Bac Fertilizer Plant has increased the local capacity to 2.660 million tons per year, which can be attributable to some other urea plants, including Phu My Fertilizer Plant (800,000 tons) Ca Mau Fertilizer Plant (800,000 tons), Ha Bac Fertilizer Plant (500,000 tons), Ninh Binh Fertilizer Plant (560,000 tons). However, the actual urea production in 2015 is estimated lower than the planned volume and the designed capacity. The primary reasons may come from interrupted production due to periodic maintenance or unstable operation of some plants.

VIETNAM UREA SUPPLY FROM 2003 TO 2015 (Unit: 1,000 tons)



Phosphate: Currently, the total supper phosphate output of 1.2 million tons, which contribute from three key suppliers, including Lam Thao Plant (800,000 tons/year), Lao Cai Plant (200,000 tons/year) and Long Thanh Plant (200,000 tons/year), is enough to meet the local demand. Two producers of phosphate by smelting process now are Van Dien Plant and Ninh Binh Plant, who together make up current output of 600,000 tons/year.

DAP: The only producer of DAP products in Vietnam now is DAP Dinh Vu Plant, which has designed capacity of 330,000 tons per year, while local demand for DAP in 2015 is estimated at 900,000 tons.

NPK: Total NPK output remains stable at 4 million tons/year. However, the quality of local-produced NPK products is actually not high due to utilization of outdated technology. By the end of May 2015, total NPK import of Vietnam has reached nearly 150,000 tons although local supply is surpassing local demand. Majority of import is high quality NPK products produced by chemical technology.

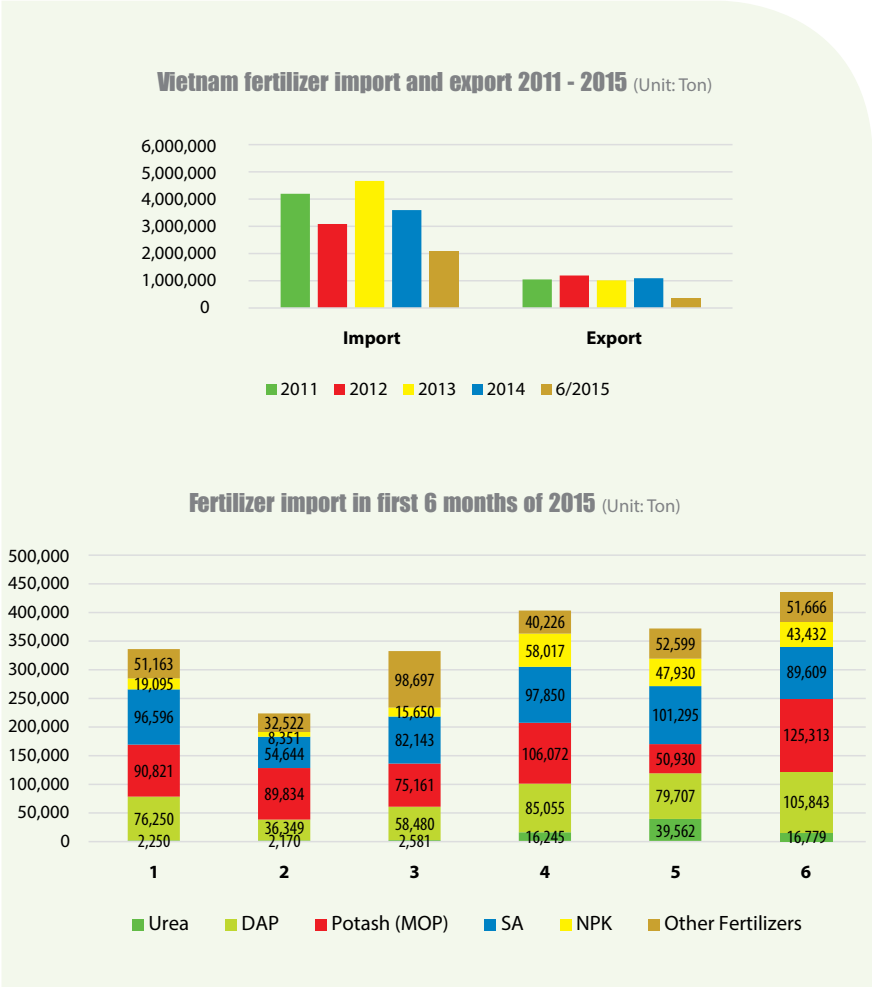
FERTILIZER IMPORT

Urea supply, in general, has been stabilized in two recent years. However, the fact is telling another story. By May 2015, quantity of urea products imported through international border gates jumped up to over 60,000 tons, doubled of that in prior period of 2014. Total import of fertilizer was 40,000 tons of urea in May only during the period Phu My Fertilizer Plant was under maintenance. From the beginning of the year to end of May, Vietnam imported 1.6 million tons of fertilizers of all kinds, valued at USD 1.4 million, an increase of 12.46% in quantity and 10.9% in value versus same period of last year.

Majority of imported fertilizer is from Asian suppliers and 69.2% of local demand is met by their supply. China is our biggest Asian suppliers, supplying 49.1% in total 793.7 thousand tons of imported fertilizers, valued at USD 224.9 million. This means our fertilizer import from China went up 14.26% in quantity and 6.3% in value compared to first five months of 2014.

The second ranked supplier is Russia who provided Vietnam with 182.6 thousand tons, valued at USD 72.6 million, raising 1.27% in quantity and 12.35% in value.

Fertilizer import from Japan and Canada in the first 5 months of the year saw a decline on 25.69% and 5.59% respectively in quantity and 25.78% and 5.92% respectively in values versus the same prior period.



LOCAL CAPACITY

1 **UREA** — **2.660** million tons per year — Phu My Fertilizer Plant 800,000 tons, Ca Mau Fertilizer Plant 800,000 tons, Ha Bac Fertilizer Plant 500,000 tons, Ninh Binh Fertilizer Plant 560,000 tons

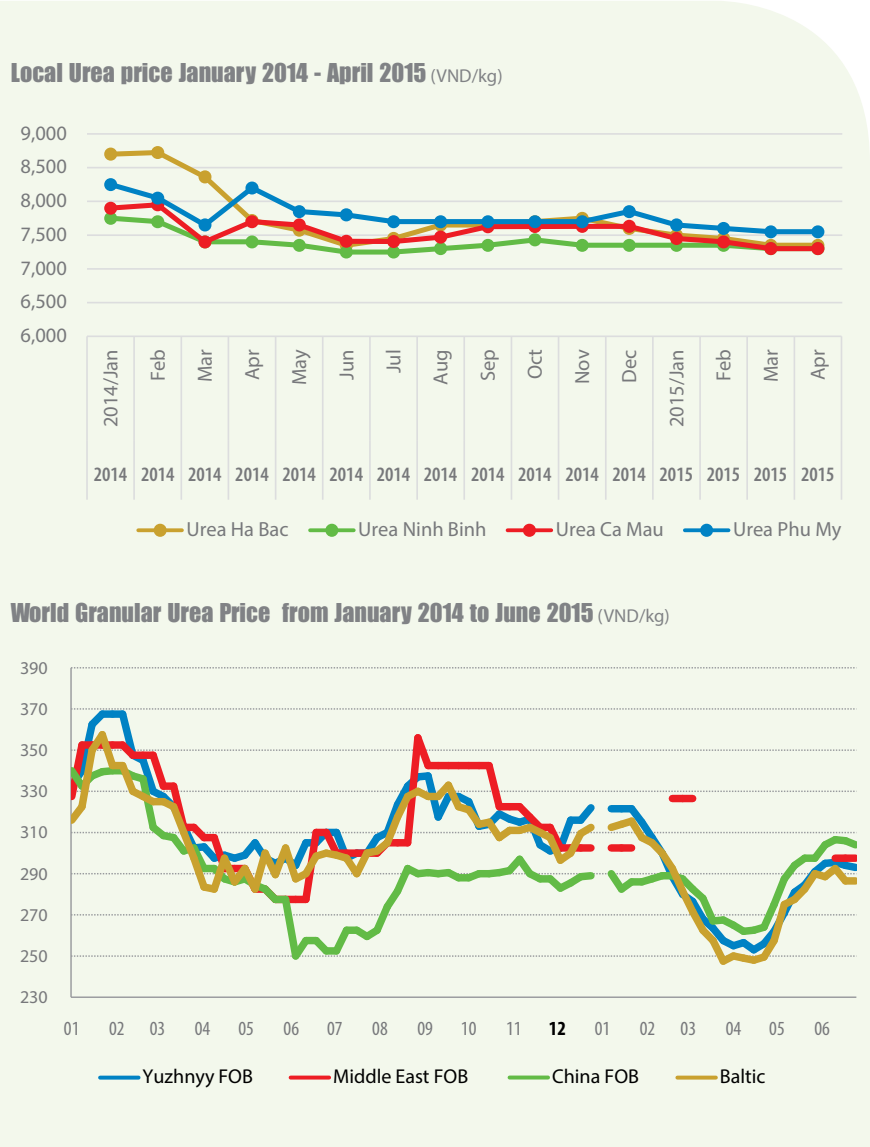
2 **PHOSPHATE** — **1.200** million tons per year — Lam Thao Plant 800,000 tons/year, Lao Cai Plant 200,000 tons/year and Long Thanh Plant 200,000 tons/year.

3 **DAP** — **330,000** tons per year — DAP Dinh Vu Plant, which has designed capacity of 330,000 tons per year.

4 **NPK** — **4.000** million tons per year — Total NPK output remains stable at 4 million tons/year.

MARKET PRICE AND FORECAST

Urea price in Vietnam market from ending May to June saw a slight growth, which could be blamed largely for discontinued operation of Phu My Fertilizer Plant for maintenance and partly for unstable production of Ninh Binh Fertilizer Plant and Ha Bac Fertilizer Plant. The local short supply caused certain impacts on domestic sales.



Local DAP price stayed steady from the beginning of the year and slightly climbed up at the end of June despite of fairly large volume of constant imported DAP products though border gates. Total output of DAP products in the first four months of 2015 was 142.3 thousand tons, growing 71% against that of the same period of last year. At Tran Xuan Soan Market, HCMC, price of made-in-China DAP products stuck around at VND 10,700 to VND 10,800/kg.

Potash price also stayed still from the beginning of the year. Potash import quantity is high but most of them are used for NPK production and reserve for instant jump up of potash demand. The average price of Phu My MOP, in powder and piece form, at Tran Xuan Soan Market, HCMC, recorded at a range from VND 7,400 to VND 7,800/kg and at VND 8,000 to VND 8,400/kg while Canadian potash products here were sold at VND 7,300 to VND 7,350/kg.

Dream Bigger

Mr. Duong, PVFCCo has been very successful with Phu My Urea and now wants to conquer NPK market with new projects. What are the expectations of PVFCCo in this market segment?

The recent boom of urea plants has resulted in 30% excess of urea supply over demand and therefore, the market for urea business development is constrained. If you want to grow bigger, you have to move to other markets The question is why we choose NPK and not other kinds of fertilizer? The current demand for NPK is around 4 million tons, accounting for nearly 40% of total fertilizer demand. There are many NPK producers in Vietnam but difficult to find a high quality NPK producer. Our country now is importing nearly 400,000 tons of high quality NPK products each year. Relying on our good reputation and strong position on the market, we have decided to invest in premium quality NPK Plant utilizing chemical technology with the hope that our products can be a viable alternative to imports. The new Plant is expected to complete by mid 2017 with a capacity of 250 thousand tons/year. This project also will help to realize our vision of producing and developing high quality and rich nutrient Phu My fertilizer products that increase the choices to the farming community.

We also have prepared for sales of this new product for next three years. This is done by importing high quality NPK products from suppliers who use advanced chemical technology and distributing these imported products under our Phu My NPK brand. Our Phu My NPK brand has achieved a strong

On 07 June morning of 2015, PVFCCo signed the EPC Contract (Engineering, Procurement, Construction and Commissioning) for NH_3 (revamping) – Phu My NPK Complex with a consortium of partners. The NPK Complex located within the precinct of existing Phu My Fertilizer Plant and will come into operation in mid 2017. It promises to bring PVFCCo's growth to a new level.The Investor Bulletin recorded an interview with Mr. Cao Hoai Duong, CEO & President of PVFCCo regarding the NPK Complex.

position in the market and gained ongoing trust from agencies, stockists, and the farming communities.

If so, is there any difference between imported Phu My NPK and Phu My NPK produced by PVFCCo through this project? Is that quality or price?

As mentioned previously, both the Phu My NPK imports or produced by PVFCCo utilize the most advanced chemical technology, thus they would be similar. The Phu My NPK formulas are developed on the basis of thorough research of our chemical scientists. The research on plants, soil, and agriculture approaches of each farming community is undertaken. The strict compliance to quality testing and control procedures are followed. It can be said that at any stage or period, the quality of Phu My NPK will remain consistent.

The value proposition is attractive. Our product pricing is reasonable and competitive. Since fertilizers are seasonal products, proactive inventory management is essential. We are importing NPK products so we cannot afford to overstock. When the NPK Complex is commissioned into operation, we shall manage our supply and our pricing actively.

What can you say about project efficiency? What are calculations, assessments, and assumptions of PVFCCo for this project?

The NPK Complex would produce two core products, namely NH_3 and Phu My NPK. Our calculations showed a great potential for efficiency and sales. The Vietnam market now thirsts for NH_3, and the capacity of Phu My NPK Plant meets only 50% of demand on high quality NPK. Furthermore, Vietnam is shifting its focus to agricultural investments, which is expected to become the mainstay of the economy. The favorable natural conditions of climate and soil are a boon to our country. The agricultural products of Vietnam have improved competitiveness so is now able to enter more competitive markets. This in turn pushes the demand for higher quality fertilizers. In short, it is high time for high quality fertilizers.

Timely supply is critical in this business. I share with you an example. We recently imported a shipment of potash from Russia. It is unfortunate that a sailor on this vessel felt ill during the sea journey and they had to sail back to departure port. That shipment came 10 days late. When we received the cargo, we missed the best time to sell the goods. This demonstrates that managing the supply chain and inventory is so critical

Can we say that your current calculation involves a "market factor"?

In our industry, the project life cycle is normally 20 to 25 years, and there is a need to take a long-term forecast. You need to be smart enough at the time making investment that you do not take the wrong direction just for a supernova that blazes for a short period. What I want to say is your investment decision should follow a deep and broad calculation, not just based on feeling. This project is based on our long-term calculation, thorough strategic assessments and analysis, and not on emotions.

What about chemical segment?

We sometimes joked that we are hopping as we balancing on a stronger fertilizer "leg" compared to the chemical "leg." In parallel with our new project, which will add 90,000 tons/year to the current NH_3 Unit, our UFC85/ Formalin project is also expected to come into operation at year end. In the long-term, we are accelerating our progress in the chemical and petrochemical production to ensure that our chemical segment grows in balance with the fertilizer segment.

DPM has been publicly-listed for 8 years, and received strong interest from foreign investors. Do foreign investors bring any benefits to the company?

It is a definite "Yes"! The foreign investors are professionals and they are experts in their field. Therefore, we must be transparent and professional as well. We consider this a positive pressure and we welcome that.

You now have to maintain the good reputation of Phu My Urea product line, and building the Phu My NPK brand and Phu My fertilizers? Do you find this a big challenge?

This is a real challenge. The brand is a valuable asset. We do our best to further build and protect this asset. Growing from a position of strength in our Phu My Urea, the good news is our new brands such as Phu My Fertilizer, Phu My NPK, Phu My MOP, Phu My DAP are creating their own unique market positions.

In short, in your opinion, what are the driving factors for the success of PVFCCo?

The first factor is the advanced technology. The second factor is our management and technical staff. The third is our professionalism. The fourth and final factor is our commitment to unity.

Thank you!

PVFCCo SIGNS EPC CONTRACT FOR NH_3 (REVAMPING) - PHU MY NPK COMPLEX

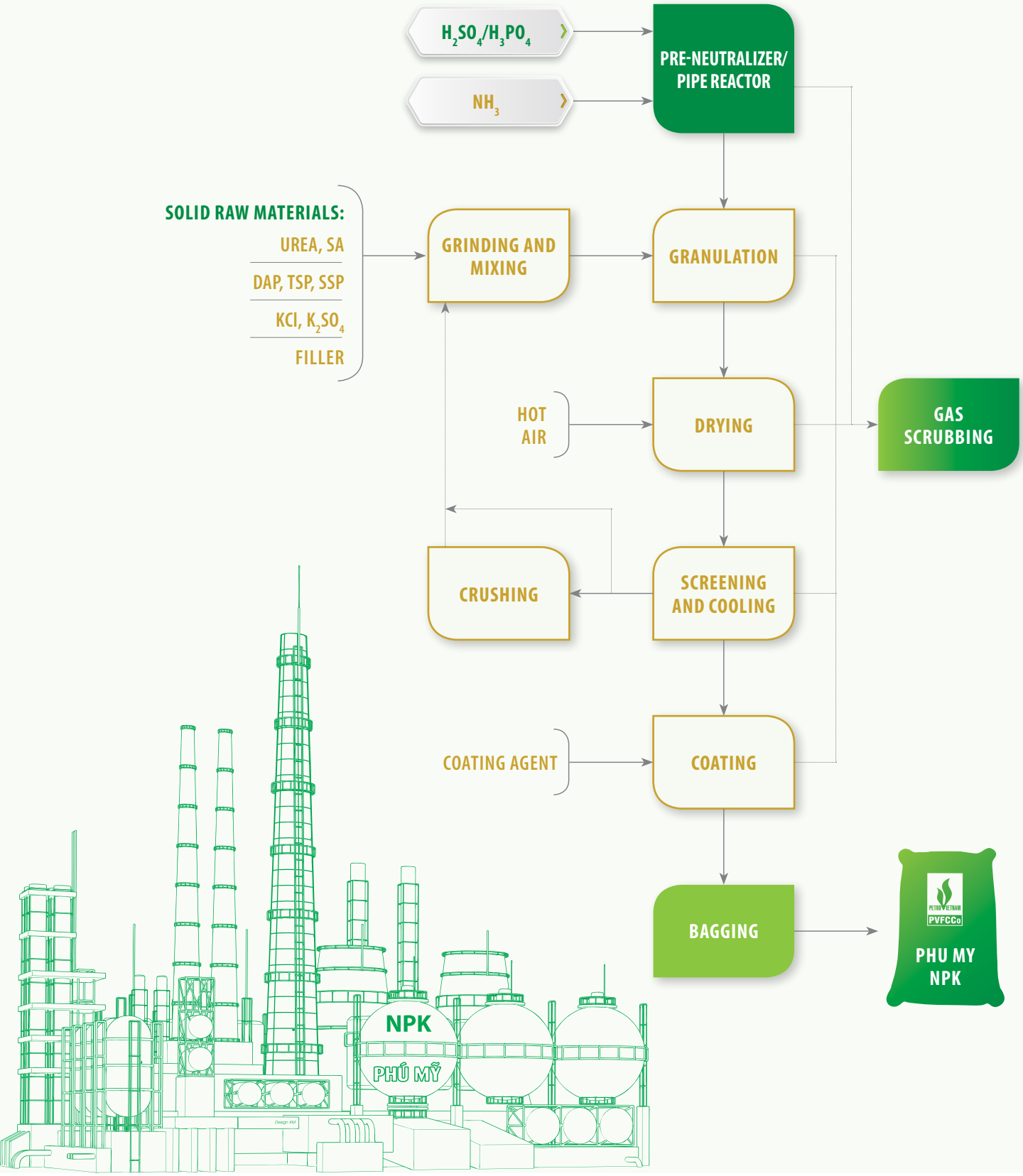
VND
4,987.2
BILLION
TOTAL INVESTMENT OF COMPLEX

OVERVIEW ON PHU MY NH_3 (REVAMPING) – NPK COMPLEX

CONTENT	NH_3 REVAMPING PROJECT	PHU MY NPK PROJECT
Area	09 ha (including the existing NH_3 plant and the expanded area by 0.56 ha)	6.1ha
Invested capital	VND 2,876.3 billion	VND 2,110.9 billion
Capacity	Increasing the current capacity of NH_3 Plant by 90,000 tons/year to 540,000 tons/year from 450,000 tons.	250,000 tons of NPK/year
Feedstock	Natural gas	Main nutrients include nitrogen (N), phosphorus (P) and potassium (K). In addition to the three main components, the elements S, Mg, Ca and other trace elements (TE) can be supplemented.
Technology	Technology of Haldor Topsoe (Denmark)	Chemical technology of Incro SA (Spain)
Product	NH_3	The high quality NPK products with diversified formula and rich nutrition will serve yield and quality of crops at different growth periods and under different soil conditions. With the advanced technology, the plant can also switch into producing DAP products.
Customers and market	Serves as feedstock for fertilizer and chemical production, food processing …	Serves the domestic and international agriculture.
Estimated commercial operation	July 2017	July 2017
Contractors	Contractor consortium of Technip Group and Petrovietnam Technical Services Corporation (PTSC)	Contractor consortium of ThyssenKrupp Industrial Solutions (Germany) and Petrovietnam Technical Services Corporation (PTSC)

CHART OF CHEMICAL TECHNOLOGY

UTILIZATION AT PHU MY FERTILIZER PLANT



PVN delegation is visiting and checking the maintenance at Phu My Fertilizer Plant

PHOTO REPORTAGE

ON PERIODICAL MAINTENANCE OF PHU MY FERTILIZER PLANT

Phu My Fertilizer Plant returned to production with 100 % capacity at 23:55, 20 June 2015, after an interval of over 20 days for maintenance. PVFCCo completed this critical maintenance two days in advance of schedule and satisfied four requirements of safety, quality, progress and cost saving.

The periodic general maintenance of Phu My Fertilizer Plant every two years is an essential task in 2015. The completion of this assignment before schedule has helped PVFCCo to save billions VND and ensured the timely supply of fertilizers for the Summer-Fall crop of 2015. The Investor Bulletin presents noteworthy pictures taken during the maintenance of Phu My Fertilizer Plant.

Meeting of the Board of Management on plant maintenance

All employees of plants are involving in maintenance 24/24 and working in two shifts

A part of Phu My Fertilizer Plant is under maintenance

Chairman and CEO of PVFCCo are inspecting the plant maintenance

Every item and detail are checked carefully by plant engineers

Bao bì mới
Ứng dụng
Mã vạch

www.dpm.vn

PHÂN BÓN PHÚ MỸ

Cho mùa bội thu

Vietnam Value

PETROVIETNAM PVFCCo

SẢN PHẨM CỦA
TỔNG CÔNG TY PHÂN BÓN VÀ HÓA CHẤT DẦU KHÍ (PVFCCo)
43 Mạc Đĩnh Chi, Phường Đa Kao, Quận 1, TP.HCM - Tel: (84.8) 3825 6258 - Fax: (84.8) 3825 6269 - www.dpm.vn